

HERZLICH WILLKOMMEN ZUM SAP FOKUSTAG

19. MAI 2022



GEPLANTER ZUSAMMENSCHLUSS

THOMAS STRINGARI

SANDOR DUNKEL



FUSION ASC UND PP ZUM 1.10.2022



all for one
Group

is partner
vider Excellence

Ab Oktober 2022 mit neuer Firmierung.
Und zwar...



FUSION ASC UND PP ZUM 1.10.2022



All for One Switzerland AG





01

BUSINESS & PROCESS

Record to Report

'End-to-end' Prozesse zur Generierung von Standard-Managementberichten durch Optimierung und Digitalisierung individueller Aktivitäten

Strategic Plan to Budget

"Turn strategy into action" über automatisierte, standardisierte Tools zur Operationalisierung Ihrer strategischen Zielsetzung in operationalisier- und kontrollierbare Plandaten.

Data to Decision

Reagieren Sie schnell und flexibel auf Krisen und Changes innerhalb der Organisation zur raschen Entscheidungsfindung

02

BUSINESS ANALYTICS & PLANNING

Business Analytics Lösungen

Integrierte Analyseumgebungen ermöglichen Self-Service-Analysen, prädiktive Analysen und Simulationsanwendungen

Enterprise Performance Management

Unternehmenssteuerung und ein Verantwortungskonzept sind die Basis für Planung, Controlling und Reporting

Enterprise Data Architecture

Eine Datenstrategie leistet einen entscheidenden Beitrag zur Datenqualität. Anwendungen profitieren von integrierten System- und Datenarchitekturen

03

ADVANCED SERVICES

Weitere Themen, die unsere erfolgreichen Projekte unterstützen, sind:

- Management Support
- Software Evaluation
- Project & Program Management
- IT Governance & Operations
- System Architecture & Roadmap
- Support & SLA

KUNDEN





KONTAKT

THOMAS STRINGARI

HEAD OF SALES
PROCESS PARTNER AG

T +41 71 314 07 07

M +41 79 934 93 64

Mail Thomas.Stringari@ProcessPartner.ch

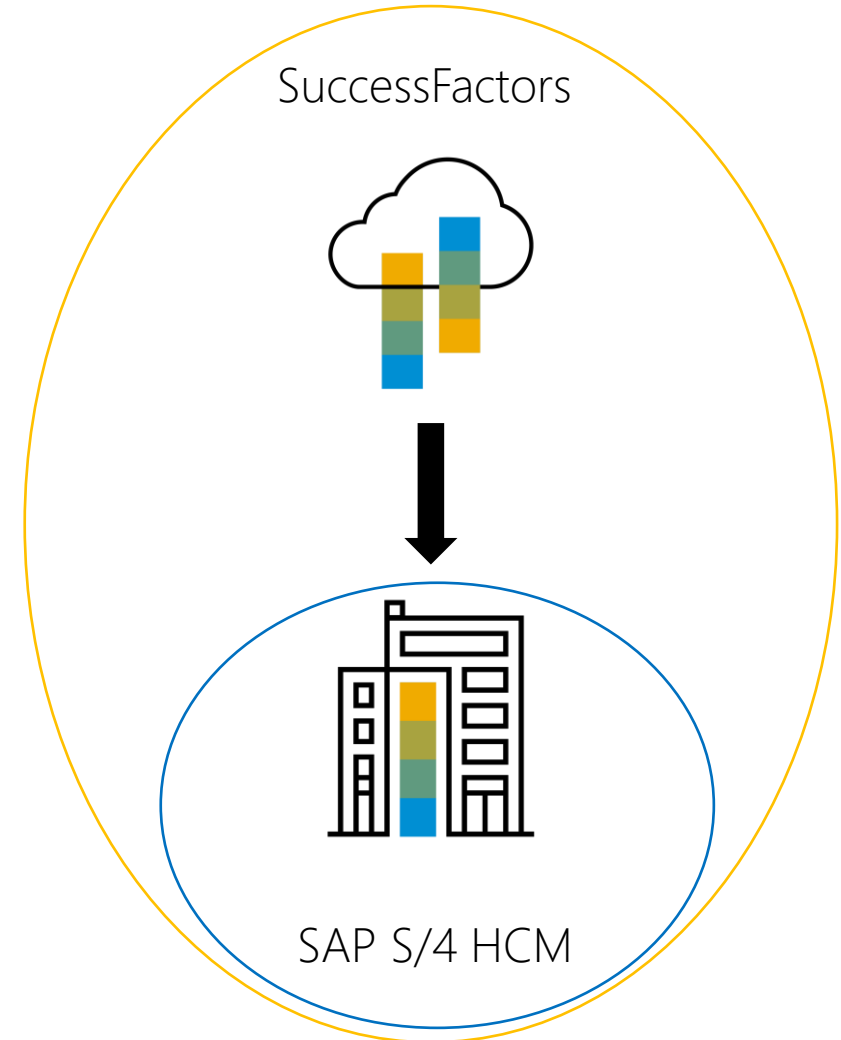
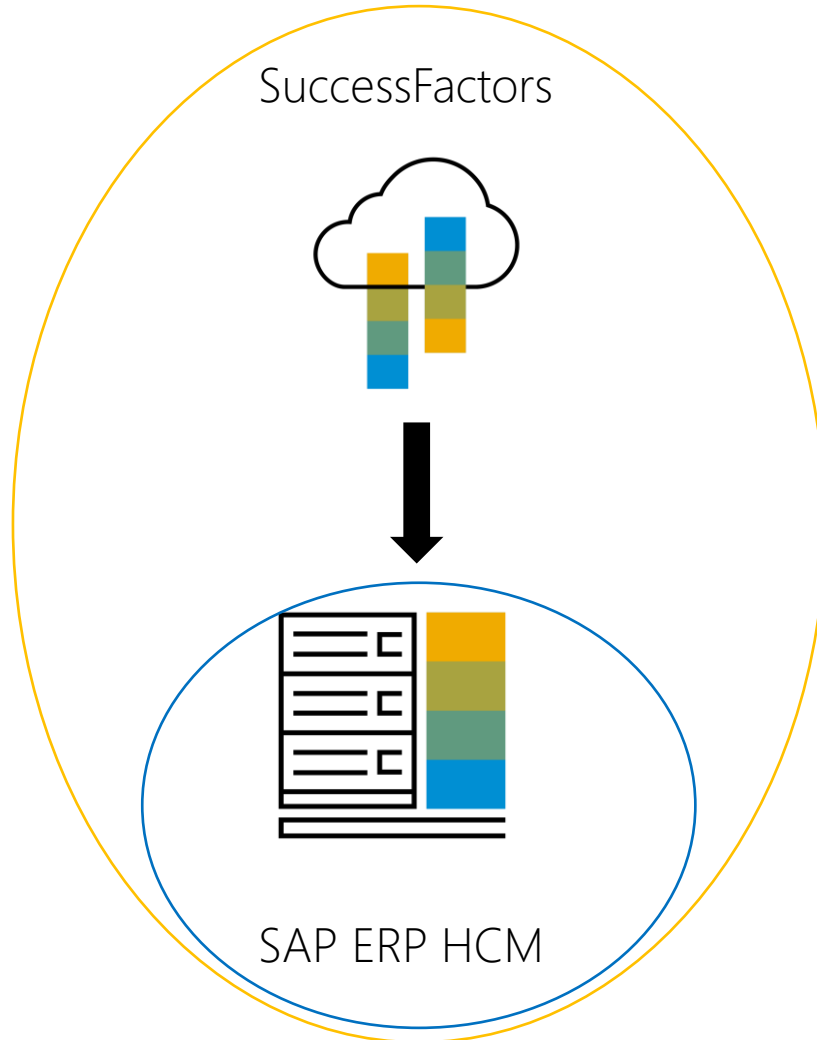
HCM FÜR S/4HANA

MICHAEL LUCHT // 19. MAI 2022

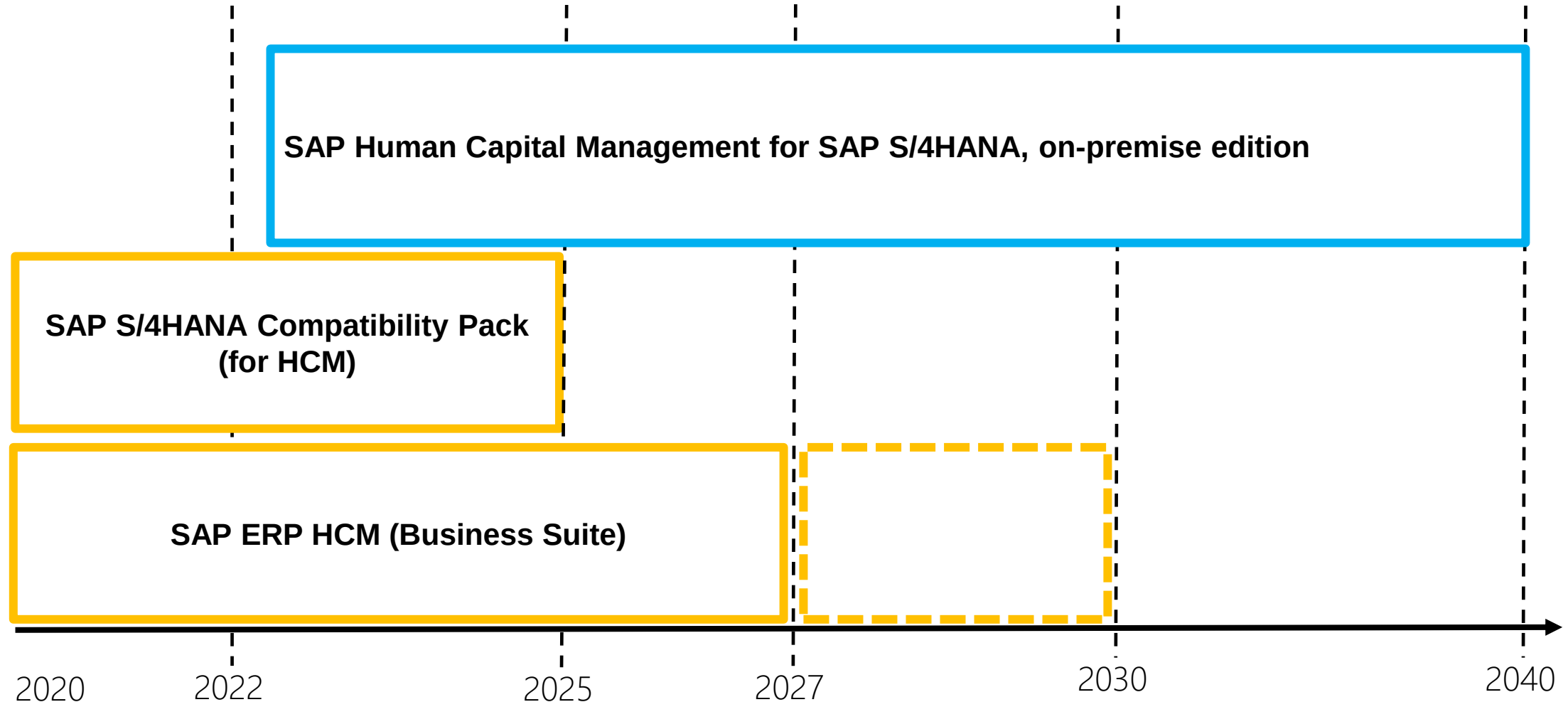
 **process partner**
Service Provider Excellence



AKTUELLE SZENARIEN



SAP HCM ON-PREMISE LÖSUNGEN



SAP HCM FÜR SAP S/4HANA – ON-PREMISE



PRODUKT

- Der Umfang entspricht dem SAP S/4HANA Compatibility Pack (für HCM) und der Schlüsselfunktionalitäten des SAP ERP HCM
- Basiert auf dem SAP ERP HCM (EhP 8), ergänzt mit SAP HANA basierten Funktionen
- Es sind keine grösseren zusätzlichen funktionalen Ergänzungen oder Neuarchitekturen geplant
- Verfügbar ab Q4 2022, Wartung bis 2040

SAP HCM FÜR SAP S/4HANA – ON-PREMISE



WECHSEL AUF H4S4

- Das HCM kann innerhalb der bestehenden SAP S/4HANA oder auf einer separaten SAP S/4HANA-Instanz betrieben werden
- Voraussetzung: SAP HANA Datenbank
 - Eventuell ist eine Migration notwendig
- Migrationstools und -dienste
- Eine Anpassung der Lizenzen ist notwendig

SAP HCM FÜR SAP S/4HANA – ON-PREMISE



PERSONAL MANAGEMENT

- Personal Management
- Organisationsmanagement
- Vergütungsmanagement
- Personalkostenplanung und Simulation
- Altersvorsorge
- MSS / ESS (WDA und Fiori)

PAYROLL

- Payroll
- SAP Reisemanagement

TALENT MANAGEMENT

- SAP Learning Solution
- SAP E-Recruiting
- Talent Management und Entwicklung
- Ziele und Beurteilung
- MSS / ESS (WDA und Fiori)

TIME MANAGEMENT

- Time
- Schichtplanung/Schichtpläne
- CATS

SAP HCM FÜR SAP S/4HANA – ON-PREMISE



EIN TEIL DER FUNKTIONALITÄTEN WIRD NICHT ÜBERNOMMEN

CORE HR

- Employee Interaction Center (PA-EIC)
- Shared Service Framework for HCM-Integration (PA-SSF)
- HCM P&F mit Adobe forms
- Manager's Desktop (PA-MA)
- Kostenplanung „alt“ (PA-CM-CP)
- ...

TALENT MANAGEMENT

- Recruiting (PA-RC)
- Compensation Management (PA-CM)
- Appraisal Systems (PA-PD-AP)
- Career and Succession Planning (PA-PD-SP)
- Development Plans (PA-PD-DP)
- Training and Event Management (PE)
-

Details und weitere Infos finden Sie im SAP Hinweis 3091160 - SAP HCM für SAP S/4HANA – Allgemeiner Ansatz und Strategie

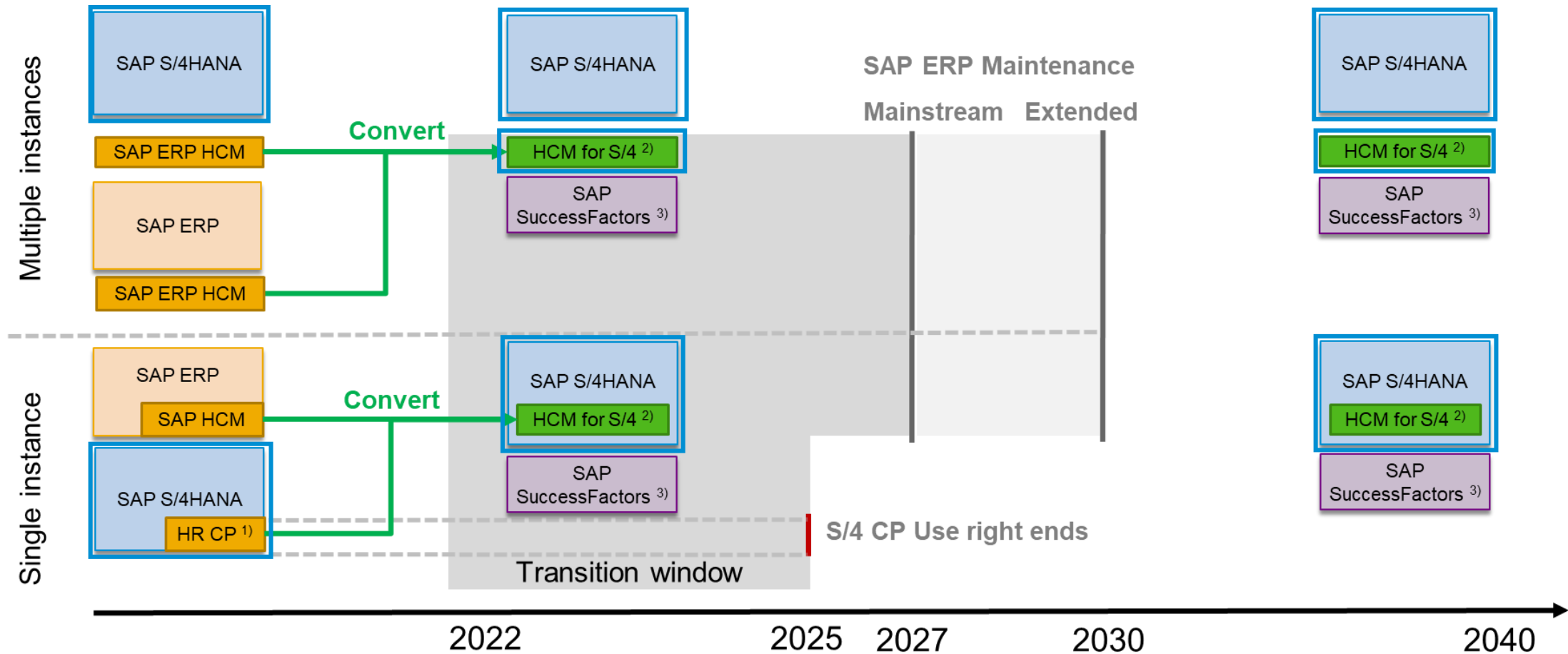
SAP HCM FÜR SAP S/4HANA – ON-PREMISE



	HR Administration	Organizational Management	Time Management	Payroll Processing	Globalization Services	Learning & Recruiting
User Interface	Fiori Apps: New Apps and enhancements for existing Apps					
	Visual harmonization for most common transactions					
	Deprecate JAVA					JAVA to ABAP
Functional Enhancements	X	X	X	X	Continuous legal changes in S/4	
	Fiori		Fiori			
Performance Improvements		HANA for structural author.				T-REX with HANA
Integrations Areas	ONE MDS integration					
	Employee to BP in S/4					
Baseline Activities	Merge SAP_HRxx and EA-HRxx software layers					Setup for S/4

MIGRATIONSOPTIONEN

Von SAP ERP HCM zu SAP Human Capital Management for SAP S/4HANA, on-premise Edition



¹⁾ SAP S/4HANA Compatibility pack for SAP ERP HCM (S/4 CP) ²⁾ SAP Human Capital Management for SAP S/4HANA, on-premise edition ³⁾ Cloud Only

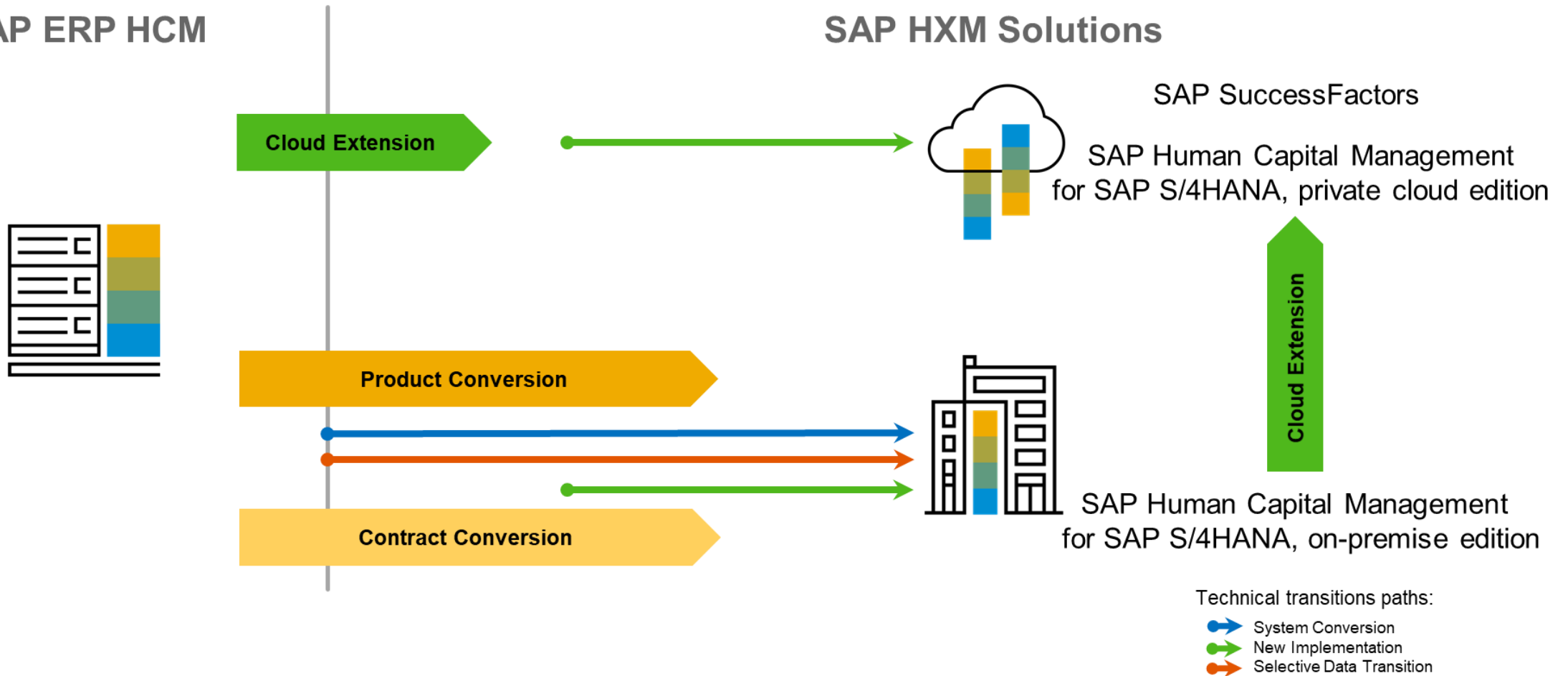
MIGRATIONSOPTIONEN

Commercial View



SAP ERP HCM

SAP HXM Solutions



MIGRATIONSOPTIONEN

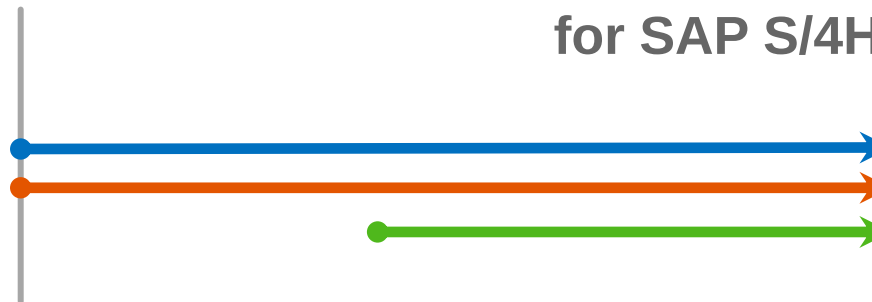
Vorbereitung und Tools



SAP ERP HCM



SAP Human Capital Management
for SAP S/4HANA, on-premise edition



3 Approaches for Transition to SAP S/4HANA

Type	Approach	Available for	Purpose
Reusing by in-place conversion	System Conversion	SAP ECC system > SAP S/4HANA	Bring your business processes to the new platform - A complete technical in-place conversion of an existing SAP ECC software system to SAP S/4HANA - Adoption of new innovations at your speed
Re-engineering with data migration	New Implementation	SAP ECC or third-party system(s) > SAP S/4HANA Cloud	New implementation / re-implementation - Reengineering and process simplification based on latest innovations - Implementing innovative business processes with preconfigured Model Company - Data migration
	Selective Data Transition	SAP ECC or third-party system(s) > SAP S/4HANA Cloud extended edition (STE)	Value-driven data migration to the new platform - Merge and/or split existing ECC instances - Migrate a selection of data by organizational units - Migrate configuration

Blog : <https://blogs.sap.com/2019/10/30/how-to-move-to-sap-s4hana/>

- SAP S/4HANA Conversion Guide ¹⁾ ([here](#))
- Custom Code Migration Guide for SAP S/4HANA ¹⁾ ([here](#))
- SAP Readiness Check ([here](#))
- SAP HCM for S/4HANA note ([here](#))

....

¹⁾ Please check for the latest version



KONTAKT

MICHAEL LUCHT

SAP SOLUTION CONSULTANT
PROCESS PARTNER AG

T +41 71 314 07 07

M +41 78 614 48 31

Mail Michael.Lucht@ProcessPartner.ch

S/4HANA GROUP REPORTING

CHRISTINA WILBERT // 19. MAI 2022

 **process partner**
Service Provider Excellence



SAP CONSOLIDATION TOOLS

„A LITTLE TIME TRAVEL“



SAP
EC-CS

SAP BCS &
BCS4HANA

S/4 HANA
Group
Reporting

SAP BO-FC

SAP BPC
classic /
embedded

SAP GROUP REPORTING

CONSOLIDATION IN S/4HANA

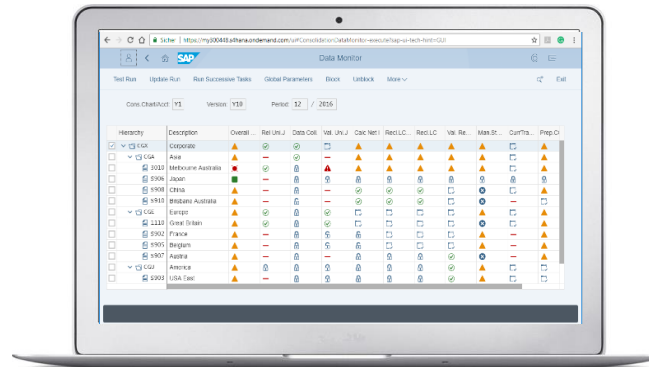


Data Collection

- S/4HANA Accounting
- Manual Data Entry
- Flat File
- API
- GRDC

Preparation

- Validation
- FX Conversion
- Journal Entries
- IC Reconciliation



Consolidation

- Interunit Elimination
- Rule-based Consolidation
- Plan data consolidation
- Restatement

Reporting

- Embedded Analytics
- Analysis for Office
- Rule-based reports
- SAP Analytics Cloud

CONTINUOUS
ACCOUNTING



CONTINUOUS
ACCOUNTING



UNIVERSAL
JOURNAL



INTUITIVE SAP
FIORI UX



S/4HANA
INTEGRATION





KONTAKT

CHRISTINA WILBERT

EXPERT CONSULTANT CONSOLIDATION
ADVANCED SOLUTIONS CONSULTING GMBH

M +41 79 245 1021

Mail Christina.Wilbert@asc.consulting



SAP FOKUSTAG 2022 - PROCESS PARTNER AG

SAP STRATEGIE & RISE WITH SAP

Bobby Vetter, Walter Werder, Nikolaus Köpfer, SAP
May 19, 2022

Public



process partner
Service Provider Excellence

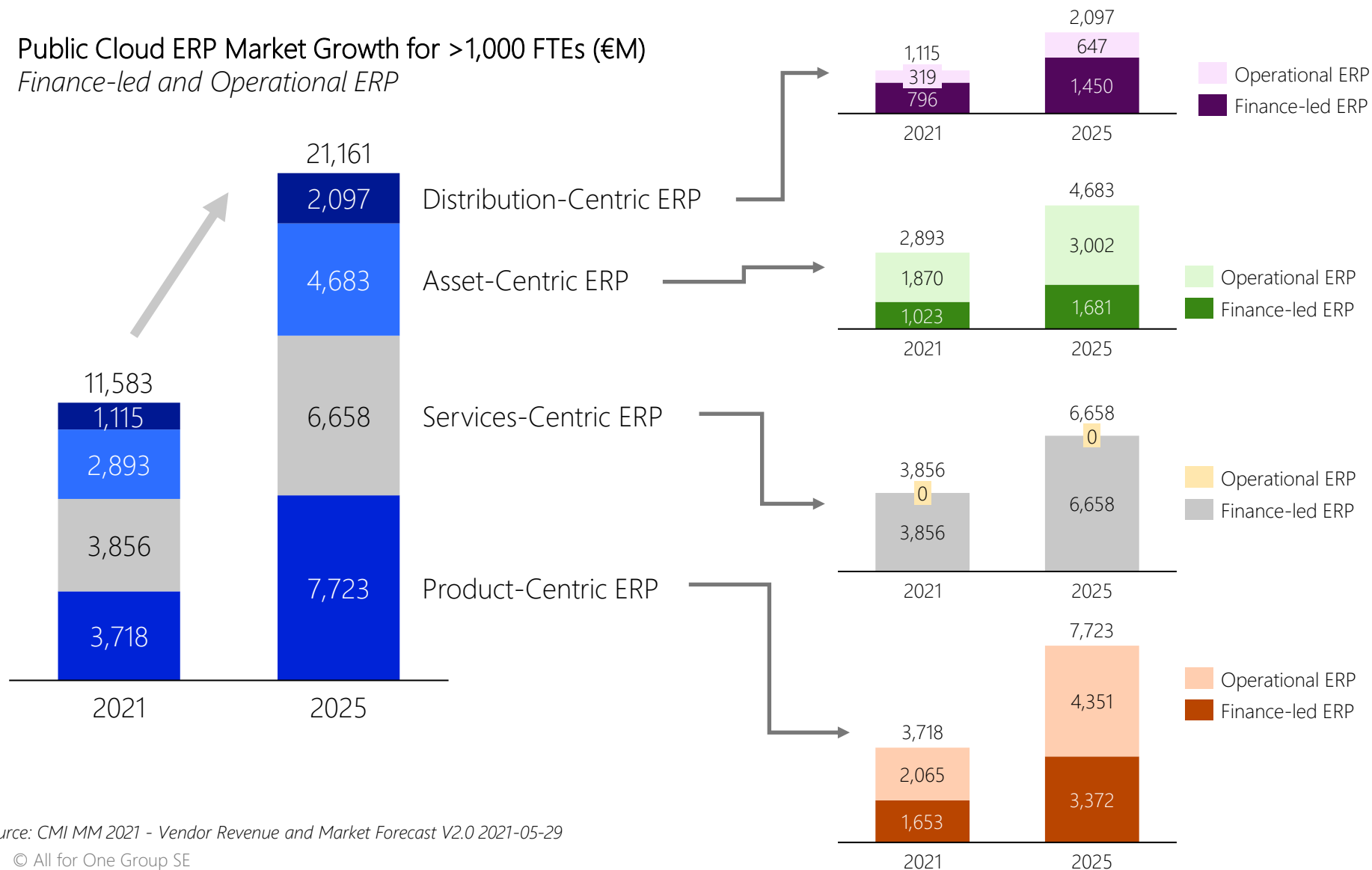
THE BEST RUN



Market View – Accelerated growth to Cloud



Public Cloud ERP Market Growth for >1,000 FTEs (€M)
Finance-led and Operational ERP



Across all industries:

- Financial-led ERP will contribute ~2/3 of the 2025 TAM, growing from €7.3b in 2021 to €13.2b in 2025 (16% CAGR)
- Operational ERP will contribute ~1/3 of the 2025 TAM, growing from €4.3b in 2021 to €8.0 in 2025 (17% CAGR)

Source: CMI MM 2021 - Vendor Revenue and Market Forecast V2.0 2021-05-29
© All for One Group SE

SAP Customer transition to Cloud is happening

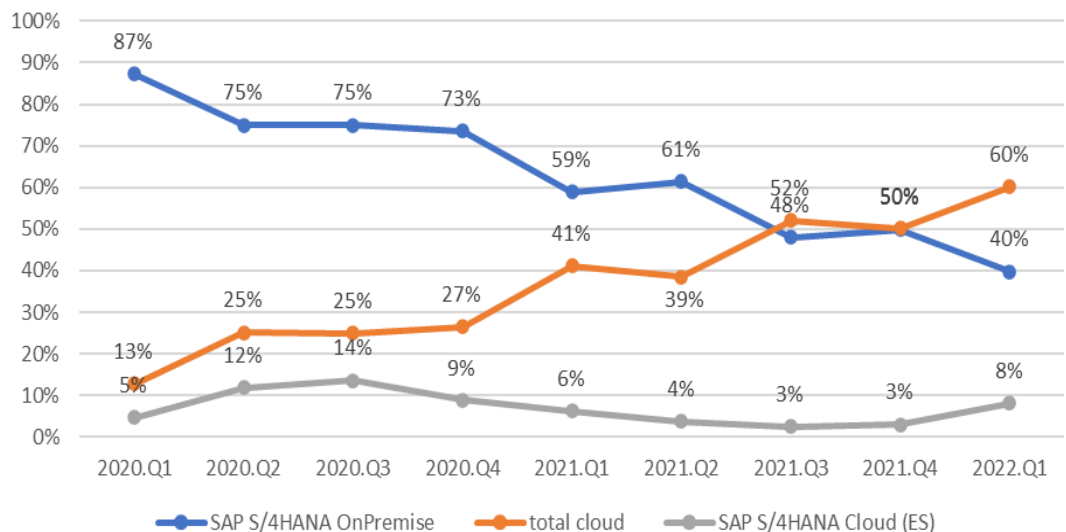
Key Messages : Global Indirect Q1 & Q1YoY Performance

- Total indirect cloud share increasing from 41% to 60%
Increasing overall volumes
- Good mix of existing customers and new customer
- Midmarket key growth segment
- SAP Partners high committed

Key Messages : Solutions & Initiatives - GTM

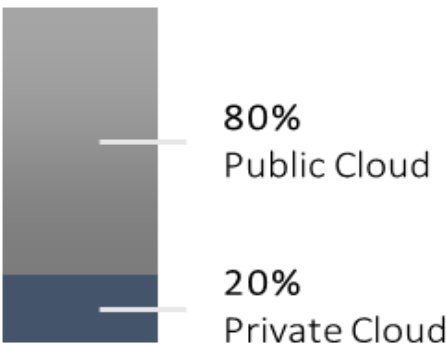
- S/4HANA Cloud (Public) – Elevate Value Proposition:
Architecture : 3SL, CBC, intrinsic ABAB Cloud
Industries/LOB: oCFO, Digital Supply Chain, Business Networks
5 x Partner Capacity and intensive Partner Enablement
- S/4HANA Cloud (Private)
Focus on business value
Move customers from ECC and old S/4HANA releases to latest release versions

Share of total indirect Cloud New Footprint IB+NNN (Indirect, all segments)

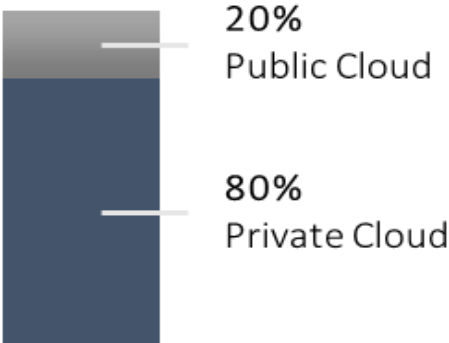


Net new name

Customer journey



Installed base



KEY DRIVERS FOR CLOUD TRANSFORMATION

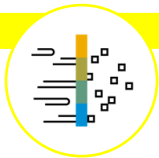


"Leaders with world-class cloud operations will achieve a significant reduction in complexity and TCO".

"Getting the most out of cloud requires understanding the challenges of your business and the particular demands of your industry." ³

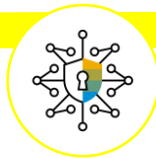
"Firms need to reposition the cloud within their organizations as the fundamental element of competitive technology operations to enable innovation." ⁴

"[...] CIOs say almost unanimously that privacy is a top priority, followed by cybersecurity and data ethics" ²



TCO Reduction

- Shift from CapEx to OpEx
- No infrastructure investment needed
- Standardize and remove complexity



Flexibility & Scalability

- Flexibly scale to new business needs
- Proven best practices



Continuous Innovation

- Agile with rapid innovation cycles
- Outstanding experience & embedded intelligence. The latest capabilities
- Keep up with regulatory changes



Security & Trust

- Fully managed by a trusted 3rd party
- Complete data security & protection

¹ <https://www.mckinsey.com/industries/technology-media-and-telecommunications/our-insights/transforming-infrastructure-operations-for-a-hybrid-cloud-world> (McKinsey, 2019)

² <https://www.bcg.com/publications/2019/seven-forces-reshaping-enterprise-software.aspx> (Boston Consulting Group, 2019)

³ <https://www.accenture.com/be-en/services/cloud/cloud-industry-solutions> (Accenture, 2020)

⁴ https://www.accenture.com/_acnmedia/PDF-66/Accenture-Operational-Link-Cloud-Innovation-POV.pdf#zoom=50 (Accenture, 2017)



Why S/4HANA Cloud?



The Cloud ERP for every business need driving business innovation through process standardization with agility, scalability and sustainability

Embedded Best Practices

Standardization enables fastest adoption with ready to use processes delivered with pre-configured best practices

Enhanced User Experience

SAP Fiori, role based, browser user experience on any device with embedded user guidance for rapid adoption

Insight, Intelligence & Automation

Real time embedded analytics, machine learning and Robotic Process Automation

Agile Modular Cloud

Digital core of the SAP modular cloud architecture with pre-built integrations to SAP Line of Business and SAP Industry Cloud solutions

Continuous Innovation

Always on the latest release with upgrades fully managed by SAP providing continuous innovation with minimal disruption, greatest agility and lowest TCO

Security, Compliance & Scalability

SaaS delivery with technical operations, upgrades, system maintenance, etc. managed by SAP

Openness & Extensibility

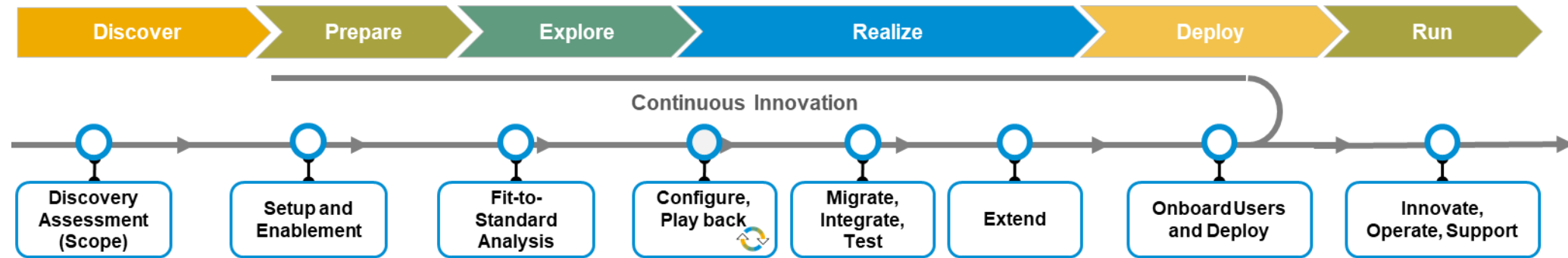
In-App, Side-by-side extensibility and on stack ABAP enhancements

Enabling Sustainable Enterprises

Integrating sustainability data into end-to-end business processes running on data centres powered by renewable energy

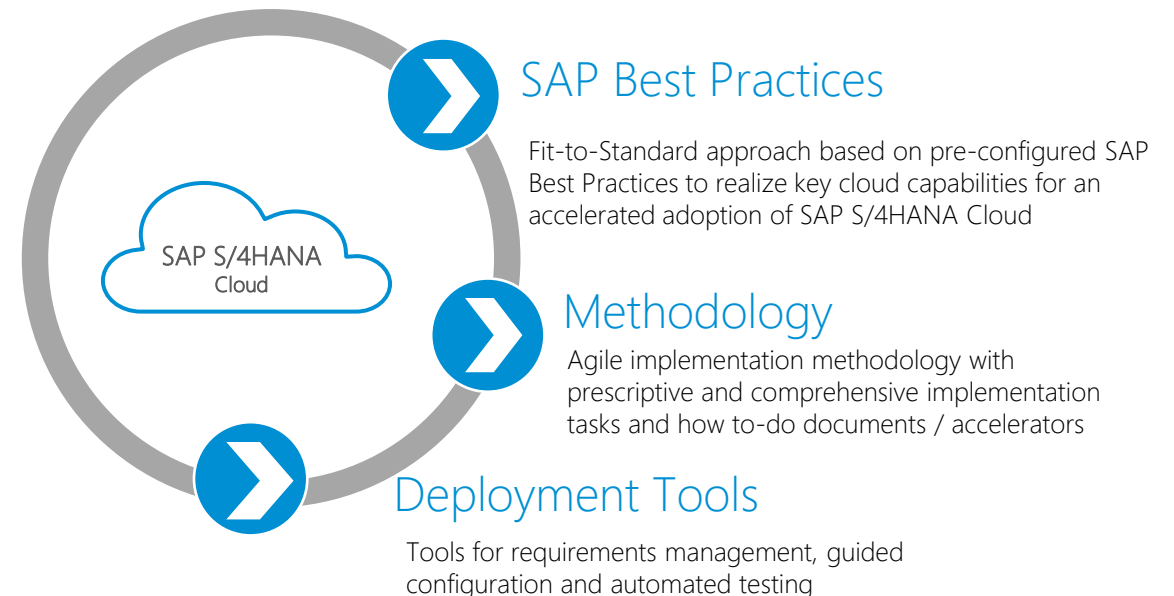
SAP ACTIVATE IMPLEMENTATION METHODOLOGY

THE ROAD TO SAP S/4HANA WITH SAP ACTIVATE



SAP Activate

- Is the innovation adoption framework that expedites SAP S/4HANA implementations throughout the customer lifecycle
- Supports faster, less service intensive deployments and is aiming at continuous adoption of innovations throughout the entire project lifecycle
- Supports different starting points for customers to adopt SAP S/4HANA with a new implementation



Thank you.

Contact information:

Bobby Vetter, Walter Werder, Nikolaus Köpfer
walter.werder@sap.com

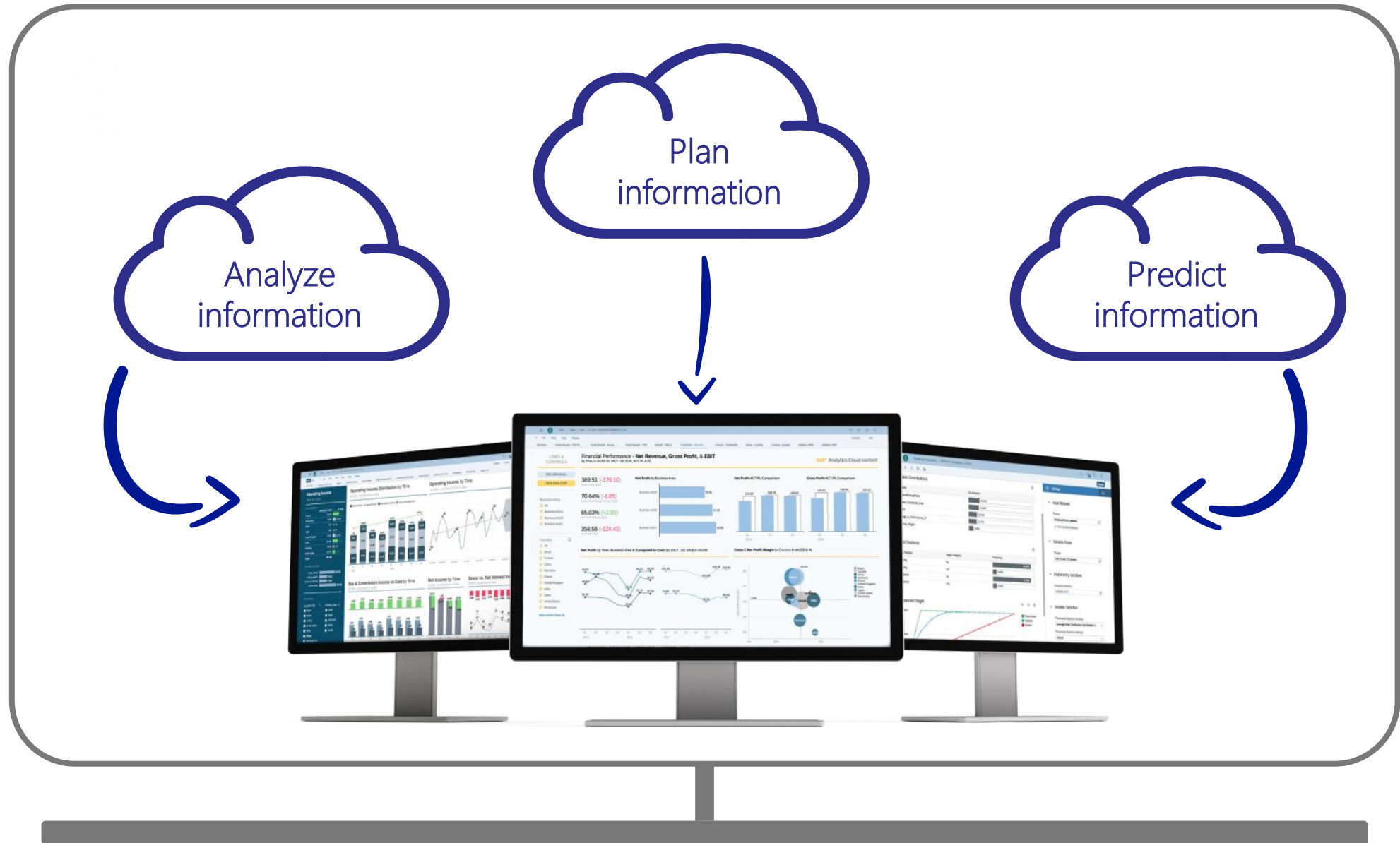


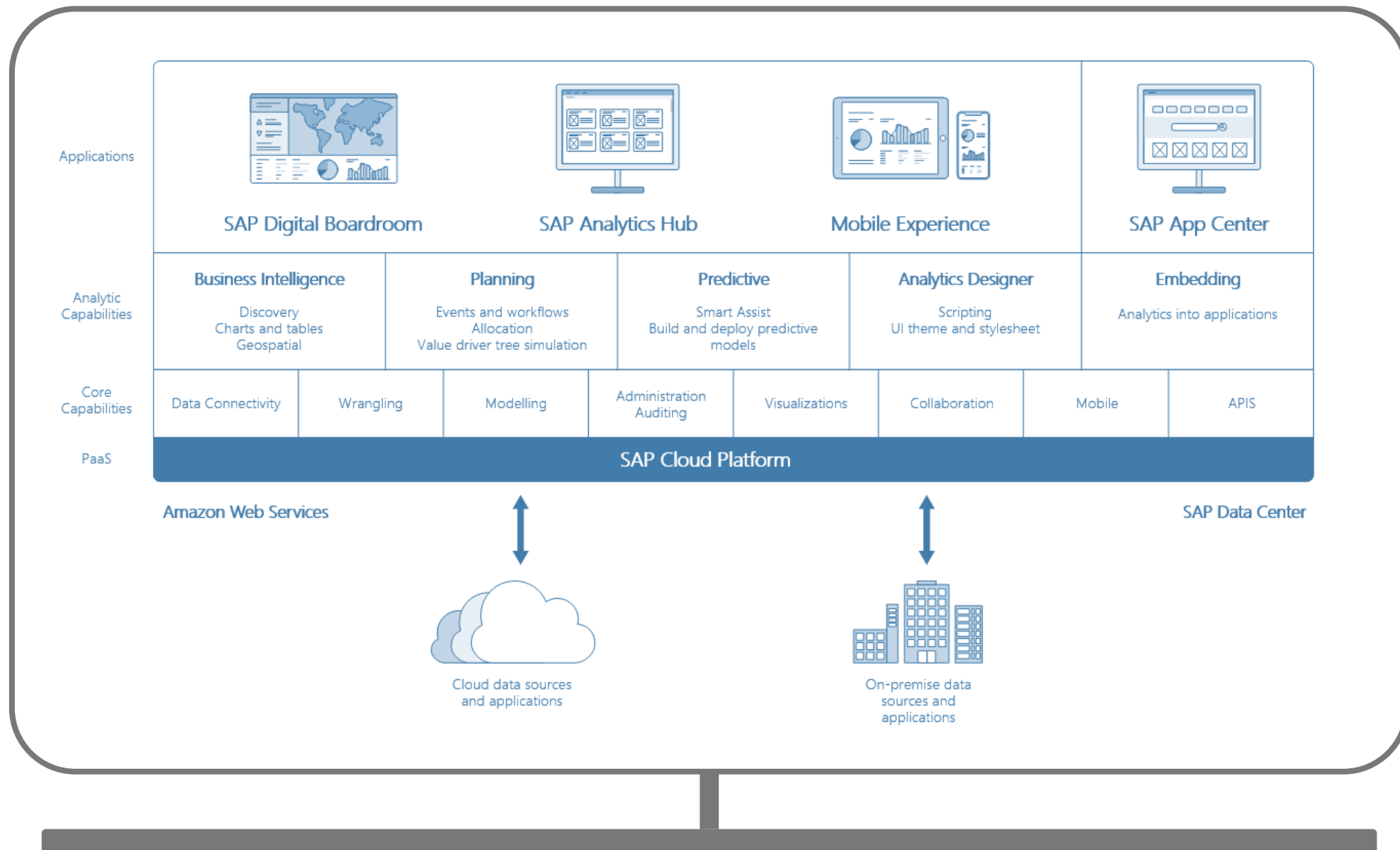
SAP ANALYTICS CLOUD PLANNING & REPORTING

SANDOR DUNKEL // 19. MAI 2022

 **process partner**
Service Provider Excellence









FTE PLANNING DEMO



FTE EXPENSE
PLANNING



FTE COST
ALLOCATION



FTE Joiners and Leavers per Grade

1 Filter ↑↓ Grade 1

Version Budget 2...

Date ▼ 2022

> Employee

[illegible]



FTE EXPENSE
PLANNING



FTE COST
ALLOCATION



Cost Allocation

 Measure

○ % FTE

☒ Cost

 Date

☒ All

▼ 2022

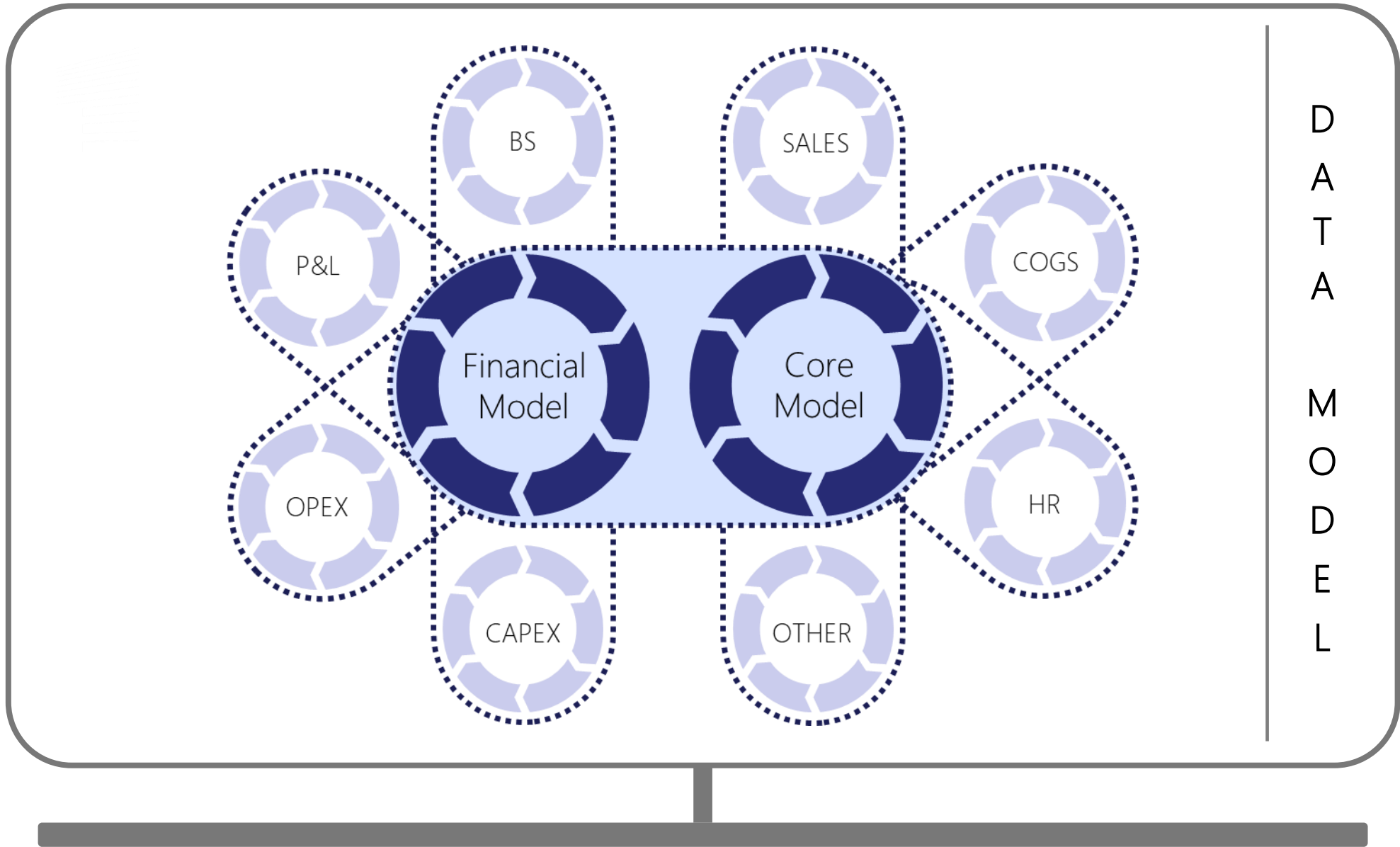
> ☒ Q1 (2022)

> ☒ Q2 (2022)

> ☐ Q3 (2022)

> ☐ Q4 (2022)

	Date	Jan (2022)			Feb (2022)	Mar (2022)	Apr (2022)	May (2022)	Jun (2022)
	Measures	Cost			Cost	Cost	Cost	Cost	Cost
	Audittrail	▼ Total	Primary	Secondary	► Total	► Total	► Total	► Total	► Total
Costcenter	Company								
Marketing & Communications	▼ Total	1,212,167	865,833	346,333	1,212,167	1,212,167	1,212,167	1,212,167	1,212,167
	ZAT	66,849	54,455	12,394	66,849	66,849	66,849	66,849	66,849
	ZBG	79,199	65,346	13,853	79,199	79,199	79,199	79,199	79,199
	ZCH	317,169	163,365	153,804	317,169	317,169	317,169	317,169	317,169
	ZDE	195,481	130,692	64,789	195,481	195,481	195,481	195,481	195,481
	ZHK	60,089	54,455	5,634	60,089	60,089	60,089	60,089	60,089
	ZPT	107,536	76,237	31,299	107,536	107,536	107,536	107,536	107,536
	ZRS	96,987	87,128	9,859	96,987	96,987	96,987	96,987	96,987
	ZSG	71,731	59,900	11,831	71,731	71,731	71,731	71,731	71,731
	ZUK	95,955	76,237	19,718	95,955	95,955	95,955	95,955	95,955
	ZV	50,242	43,564	6,678	50,242	50,242	50,242	50,242	50,242
	ZVN	70,928	54,455	16,473	70,928	70,928	70,928	70,928	70,928
Marketing Group Services	▼ Total	0	346,333	-346,333	0	0	0	0	0
	ZCH	0	346,333	-346,333	0	0	0	0	0





KONTAKT

SANDOR DUNKEL

HEAD OF ENTERPRISE PERFORMANCE MANAGEMENT
ADVANCED SOLUTIONS CONSULTING GMBH

Mobile: +41 79 701 8945

Mail: Sandor.Dunkel@asc.consulting

PROTIME UI5 & ANALYTICS

TORSTEN MÜLLER // 19. MAI 2022

 **process partner**
Service Provider Excellence

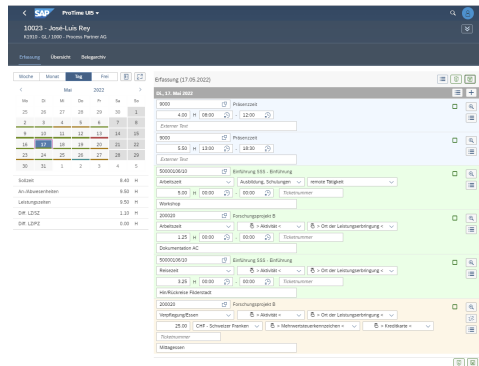


PROTIME UI5 & ANALYTICS

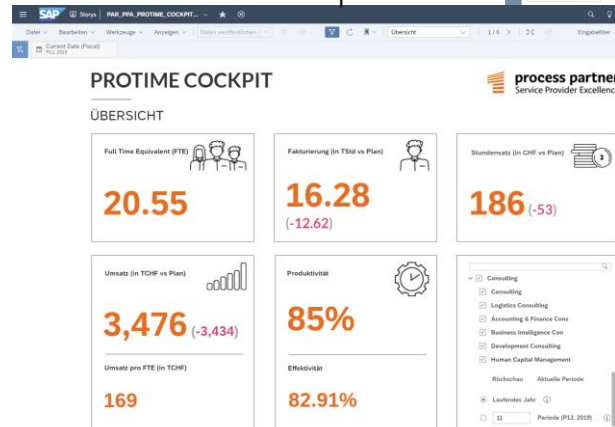


JUST A LOOK-AND-FEEL-COLLECTION...

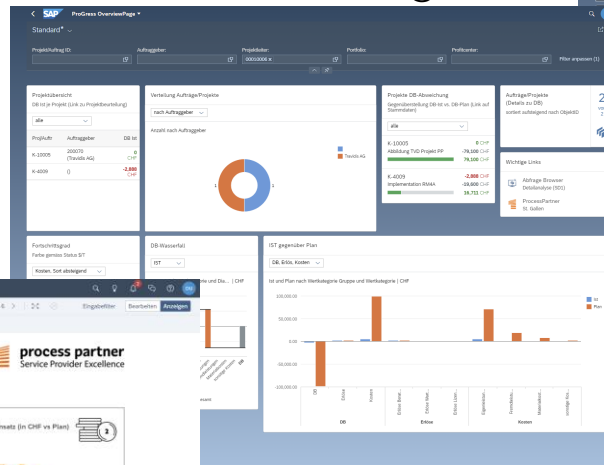
ProTime UI5



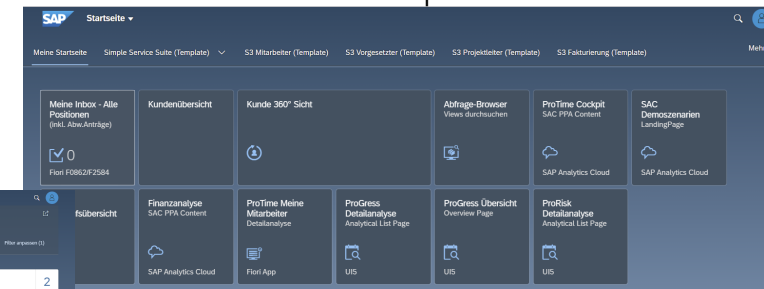
SAC Cockpit



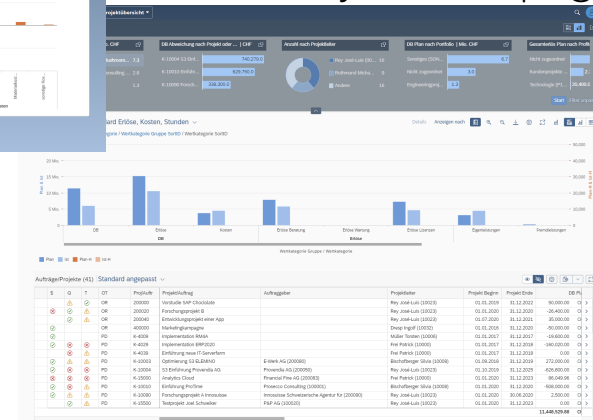
Fiori Overview Page



Fiori Launchpad 3.0



Fiori Analytical Listpage



PROTIME UI5 - ERFASSUNG



SAP ProTime UI5 10023 - José-Luis Rey K1910 - GL / 1000 - Process Partner AG

Erfassung Übersicht Belegarchiv

Woche Monat Tag Frei

Mai 2022

Mo	Di	Mi	Do	Fr	Sa	So
25	26	27	28	29	30	1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31	1	2	3	4	5

Sollzeit 8.40 H
An-/Abwesenheiten 9.50 H
Leistungszeiten 9.50 H
Diff. LZ/SZ 1.10 H
Diff. LZ/PZ 0.00 H

Erfassung (17.05.2022)

Di., 17. Mai 2022

9000 Präsenzzeit 4.00 H 08:00 - 12:00 Externer Text

9000 Präsenzzeit 5.50 H 13:00 - 18:30 Externer Text

50000106/10 Einführung SSS - Einführung Arbeitszeit 5.00 H 00:00 - 00:00 Ticketnummer Workshop

200020 Forschungsprojekt B Arbeitszeit 1.25 H 00:00 - 00:00 Ticketnummer Dokumentation AC

50000106/10 Einführung SSS - Einführung Reisezeit 3.25 H 00:00 - 00:00 Ticketnummer Hin/Rückreise Filderstadt

200020 Forschungsprojekt B Verpflegung/Essen 25.00 CHF - Schweizer Franken Ticketnummer Mittagessen

PROTIME UI5 –BELEGERFASSUNG SPESEN



Erfassung Übersicht Belegarchiv

✓ Beleg hochladen / bearbeiten

Beleg

✓ Belegübersicht

Betrachtungszeitraum 01.02.2021 - 30.04.2021

Ristorante Pompei
08.03.2021 - 84.50

Mein Hotel
01.03.2021 - 15.00 CHF

Mein Beleg
01.03.2021 - 18.16 EUR

Mein zweiter Beleg
01.03.2021 - 29.30 EUR

RISTORANTE Pompei
Zürcher Strasse 391
Tel.: 071 311 11 10
info(at)pompei-sg.ch
www.pompei-sg.ch

SSJ 20.70
XL 20.70
AMO 22.40
RA 20.70

Tisch 7

Getränke
3 X 4.20

Mineral 12.60
Tee 3.90

Spisen
2 X 16.50

Menu 2 Pasta 33.00
Risotto Gorgonzola Spina 18.50
Pizza Margherita 16.50

SUMME 84.50
MwST 7.7% 6.04

91.54

Die Gastronomiegruppe
Restaurant timeout
c/o ZfV-Unternehmungen
Flüelastrasse 51
8047 Zürich

Traditional Apfelschurle CHF 12.00
2.70

Total CHF 14.70

2 MASTERCARD 14.70

MwSt % Netto Brutto MwSt
(1) 7.70 13.65 14.70 1.05

Profit Center: Restaurant
18.12.2019 11:45 #:2294 Op:100:640702 S:64
0
Es bediente Ste:Kasse SelfCheck

CHE-105.827.102 MWST
Vielen Dank und auf Wiedersehen

GSCHWEND
Abtwil

Café Gschwend AG
Hauptstrasse 13
9030 Abtwil
Telefon: 071 311 86 11

Rechnung

Datum/Zeit 12.12.2019 12:22 Tisch 2 Beleg Nr. 1423465

Shorley 3dl CHF 3.90
Bürli mit hellem Fleischkäse 15 CHF 5.90
Chinakohlalat mit Orangen CHF 9.00

Total CHF 18.80
€ 18,16

Zu verst. Netto CHF 17,46
Umsatz 7.7 % inkl. 18.80

piazza d'ARENA
ST. GALLEN

Zürcherstrasse 462
CH-9015 St.Gallen

Tel. 071 310 25 52
Unser tägliches Menu online unter:
www.piazzadarena.sg

CHE-114.066.158 MWST

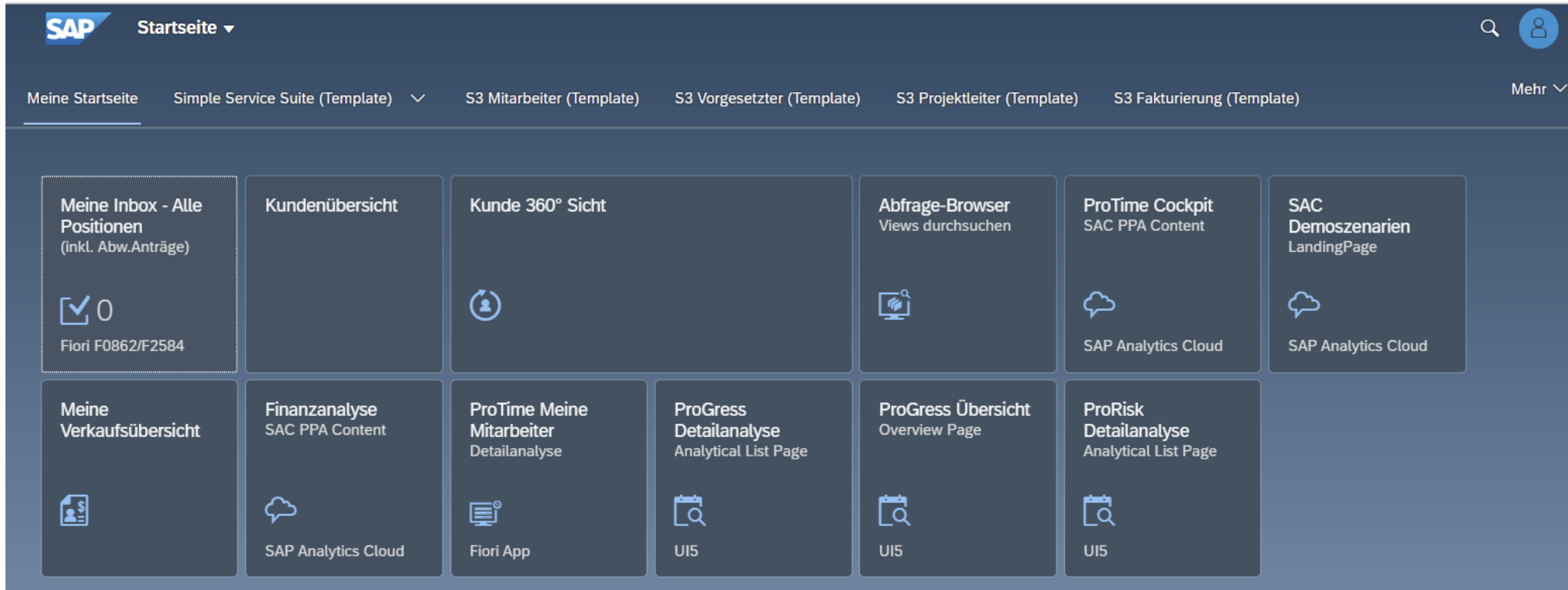
RECHNUNG

Datum: 29.01.2020 2476 Zeit: 12:30
Tisch 67

1 Sdl Shorley 5.50
1 Pasta 2 19.50
1 Espresso 4.30

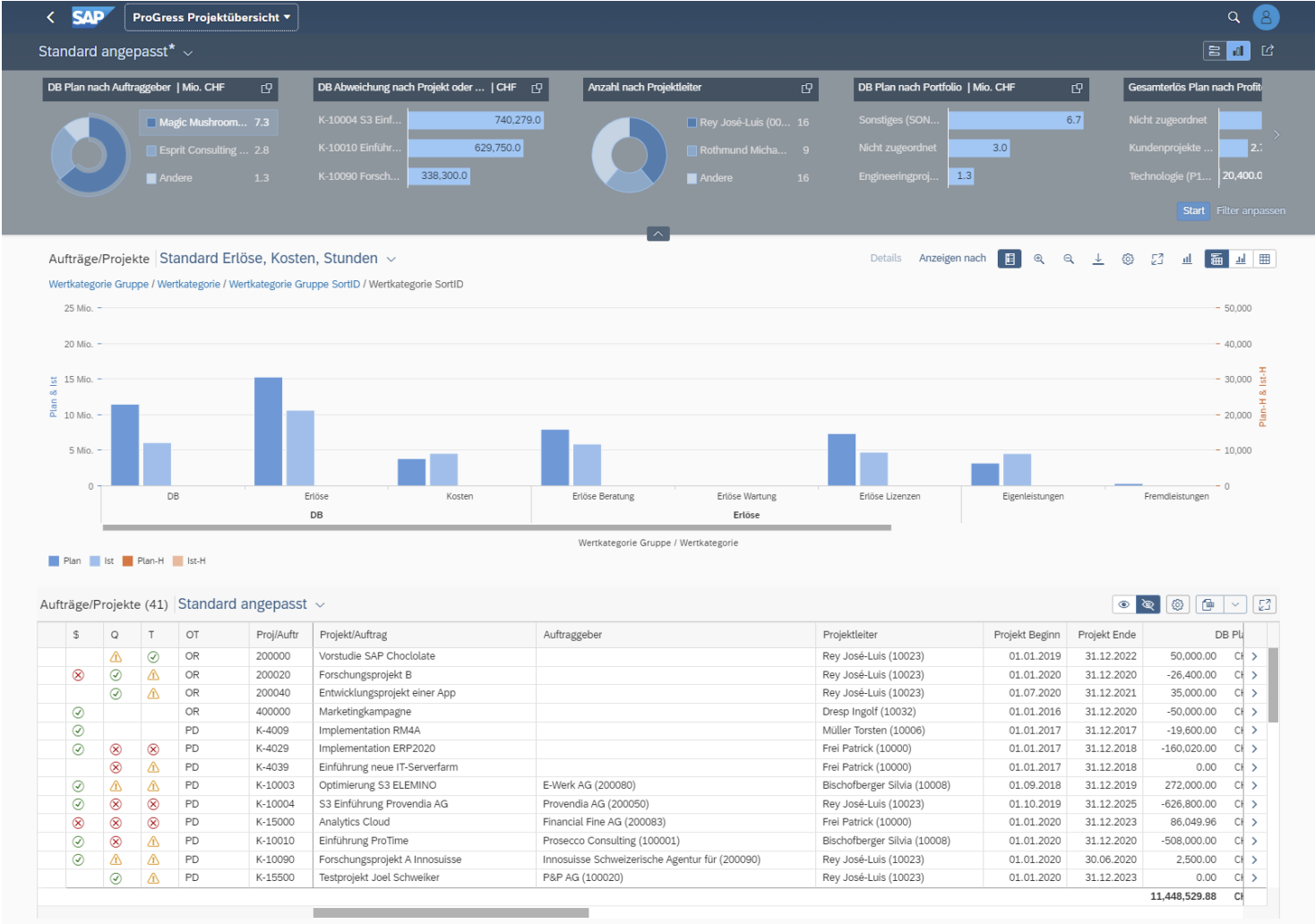
TOTAL . PUC 29.30

REPORTING AUS DEM FIORI LAUNCHPAD



Alle Reports und Applikationen direkt aus dem Fiori Launchpad starten, Fiori, UI5, WDA, SAC,...

PROGRESS PROJEKTÜBERSICHT ANALYTICAL LISTPAGE - ÜBERSICHT



Graphische Filterelemente

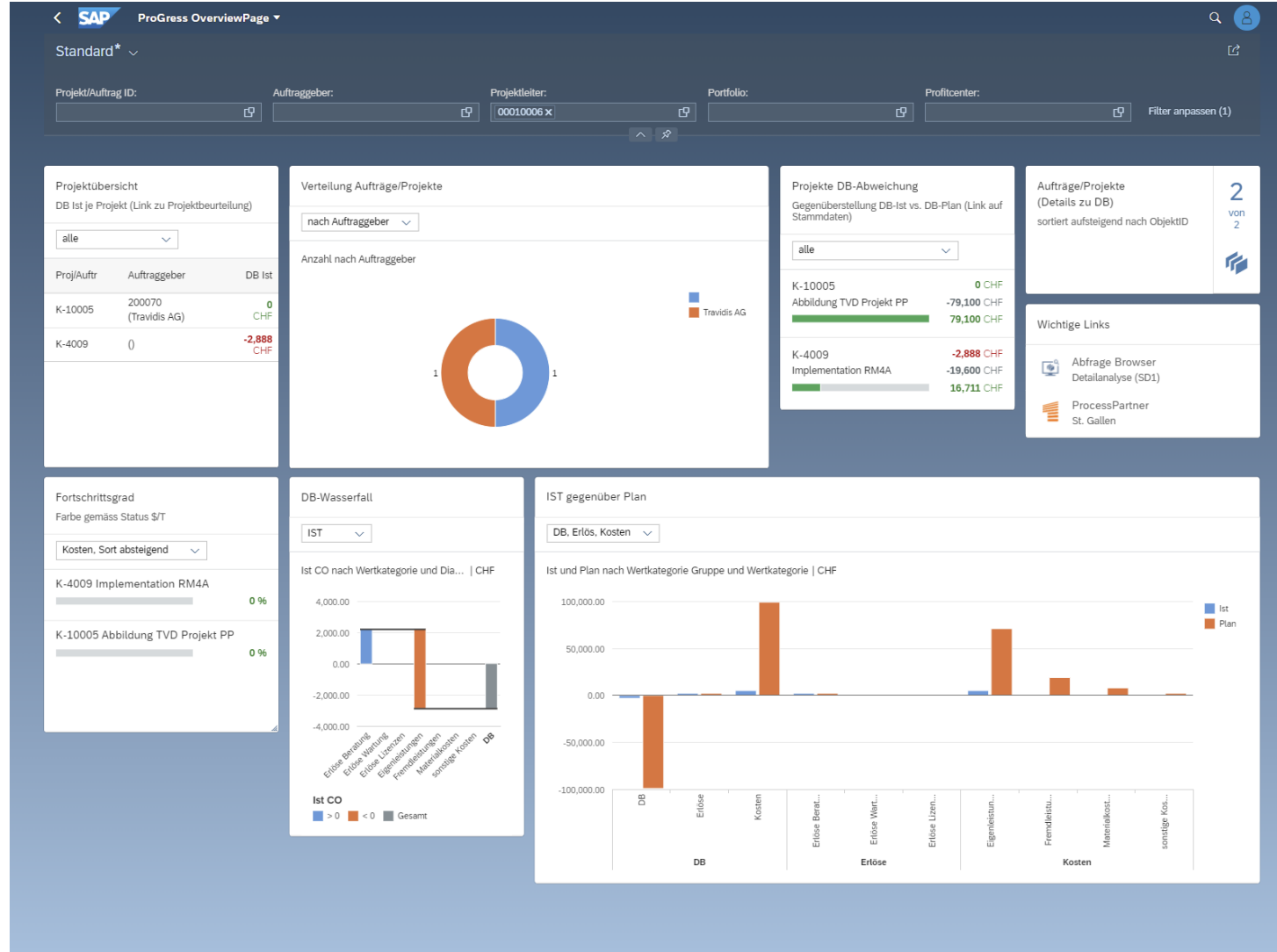
Graphik

Tabelle

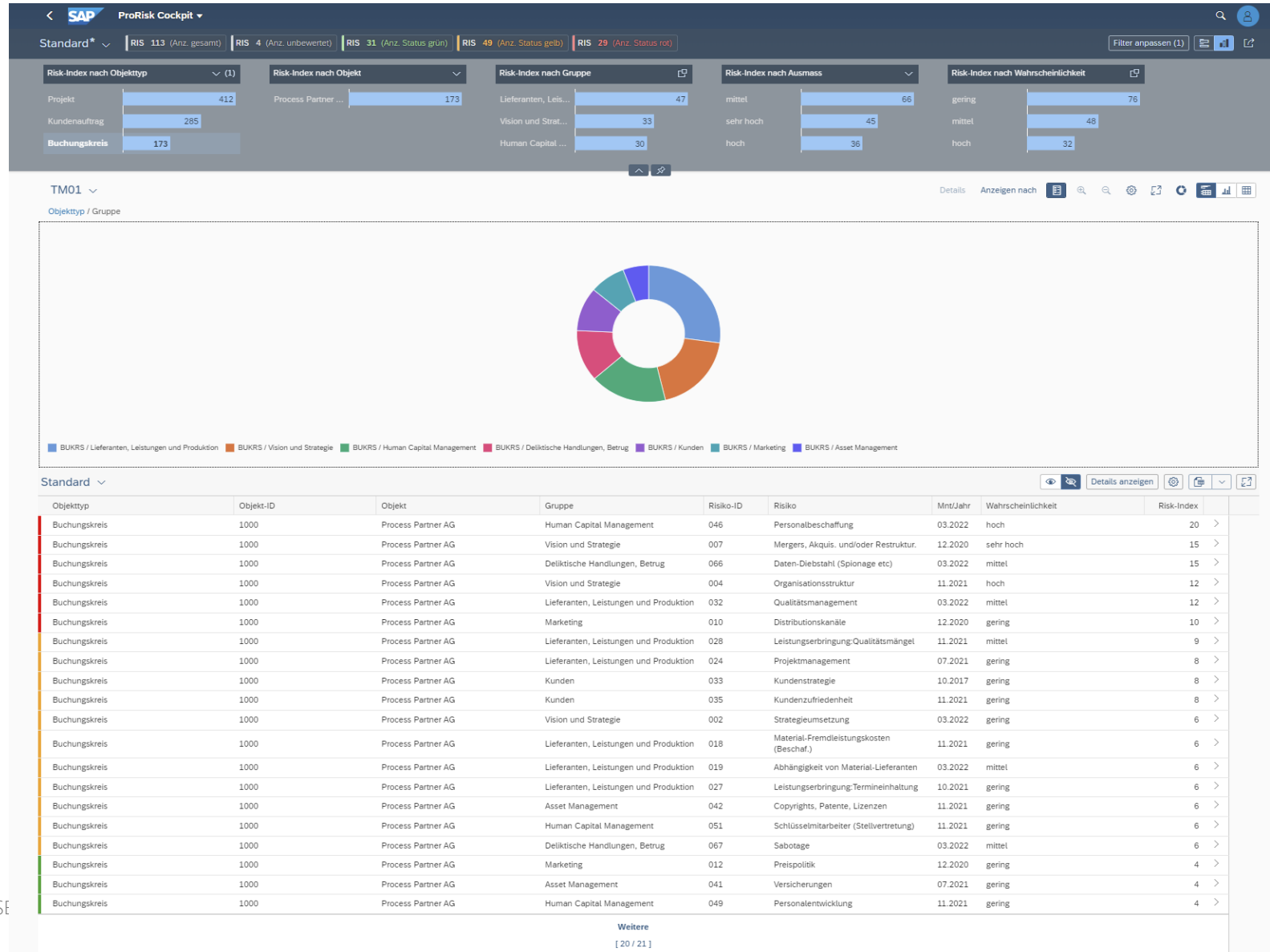
⇒ Alle Elemente sind Kunden-/benutzerspezifisch konfigurierbar



PROGRESS PROJEKTÜBERSICHT OVERVIEW PAGE



PRORISK - ANALYTICAL LISTPAGE



PRORISK - ANALYTICAL LISTPAGE

DETAILSICHTEN



Standard ▾

Details ausblenden

Objekttyp	Objekt-ID	Risiko-ID	Risiko	Risk-Index	
Buchungskreis	1000	046	Personalbeschaffung	20	>
Objekt: Process Partner AG Gruppe: Human Capital Management Mnt/Jahr: 03.2022 Wahrscheinlichkeit: hoch Ausmass: sehr hoch					
Buchungskreis	1000	007	Mergers, Akquis. und/oder Restruktur.	15	>
Objekt: Process Partner AG Gruppe: Vision und Strategie Mnt/Jahr: 12.2020 Wahrscheinlichkeit: sehr hoch Ausmass: mittel					
Buchungskreis	1000	066	Daten-Diebstahl (Spionage etc)	15	>
Objekt: Process Partner AG Gruppe: Deliktische Handlungen, Betrug Mnt/Jahr: 03.2022 Wahrscheinlichkeit: mittel Ausmass: sehr hoch					
Buchungskreis	1000	004	Organisationsstruktur	12	>
Objekt: Process Partner AG Gruppe: Vision und Strategie Mnt/Jahr: 11.2021 Wahrscheinlichkeit: hoch Ausmass: mittel					

SAP ProRisk Cockpit

Process Partner AG
1000

Übersicht Risiken Massnahmen Verlauf Gesamt-Index

Daten zum Objekt

Objektyp: Buchungskreis

Werte zum Objekt

Anz. Risiken: 21
ø Index: 8.23
Gesamt-Index: 173

Risiken

Risiken (21)

Gruppentext	Risiko-ID	Risikotext	Mnt/Jahr	Wahrsch. Text	Risk-Index
Vision und Strategie	004	Organisationsstruktur	11.2021	hoch	12
Lieferanten, Leistungen und Produktion	032	Qualitätsmanagement	03.2022	mittel	12
Marketing	010	Distributionskanäle	12.2020	gering	10
Lieferanten, Leistungen und Produktion	028	Leistungserbringung/Qualitätsmängel	11.2021	mittel	9
					173

Massnahmen

Suchen

Risikotext	Begründung/Kommentar	Angelegt von	Angelegt am	Verantwortlicher	Zieltermin	Massn. erf...
Strategieumsetzung	schöneres Hotel für Strategiemeeting am B...	TM	14.04.2022	JR	30.06.2022	
> Risiko-ID: 007 - Mergers, Akquis. und/oder Restruktur.						
> Risiko-ID: 024 - Projektmanagement						
v Risiko-ID: 046 - Personalbeschaffung						
Personalbeschaffung	neue Headhunter suchen	PPADEMO10	08.01.2020	MR	31.12.2020	

Verlauf Gesamt-Index

Details Anzeigen nach

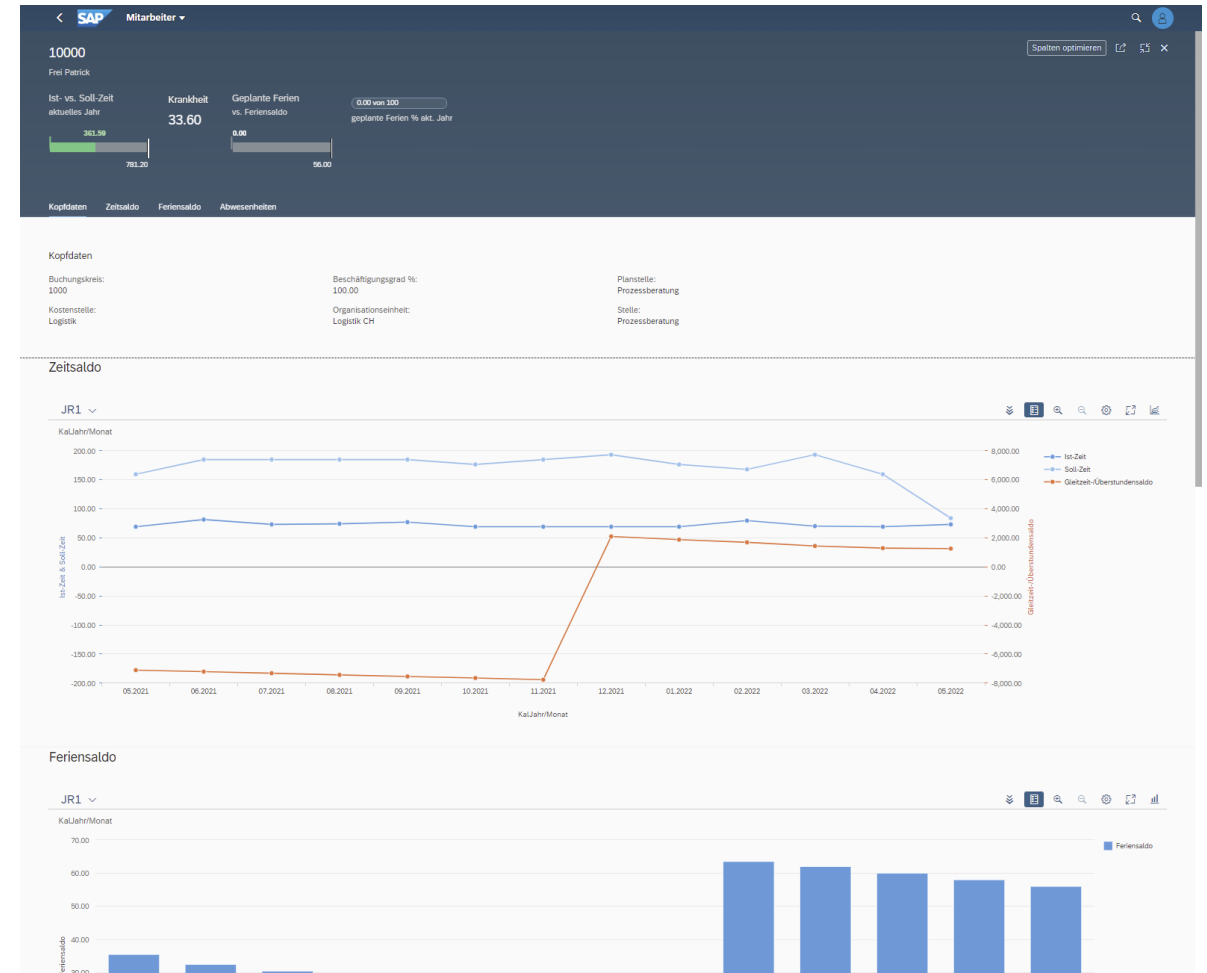
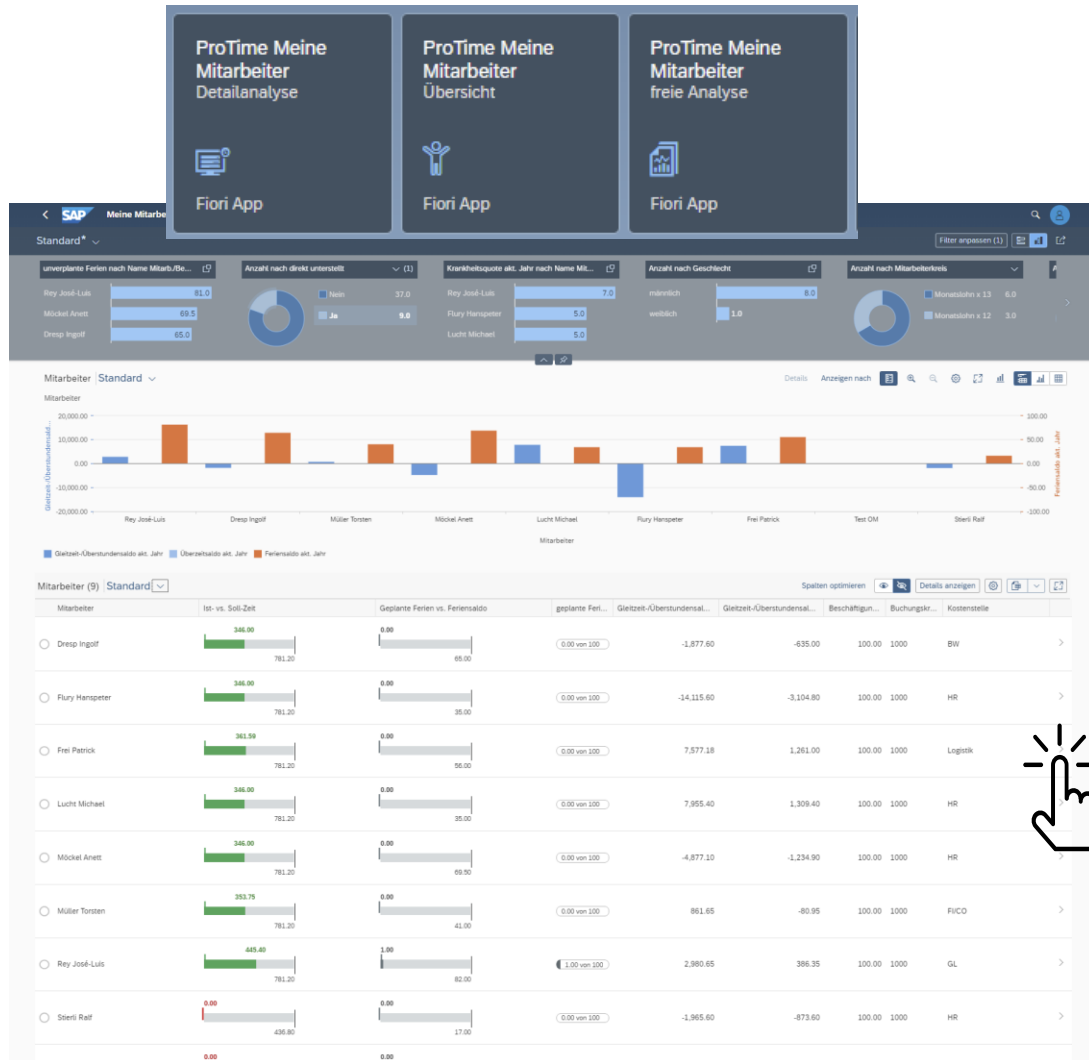
Kalendermonat / Risiko

200.00

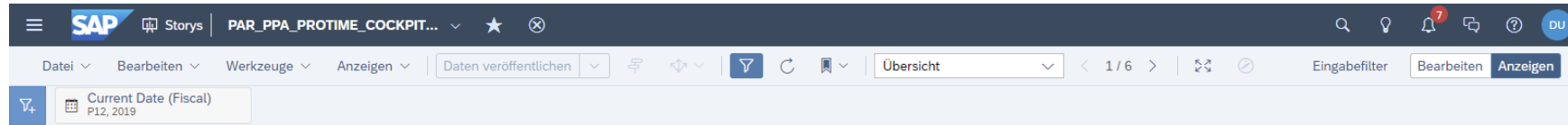
150.00

Kundenstrategie (033)
 Personalbeschaffung (046)
 Distributionskanäle (010)
 Strategieumsetzung (002)
 Mergers, Akquis. und/oder Restruktur. (007)

MITARBEITER REPORTING - DETAILANALYSE



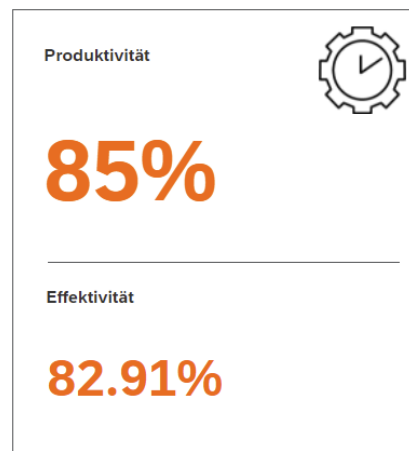
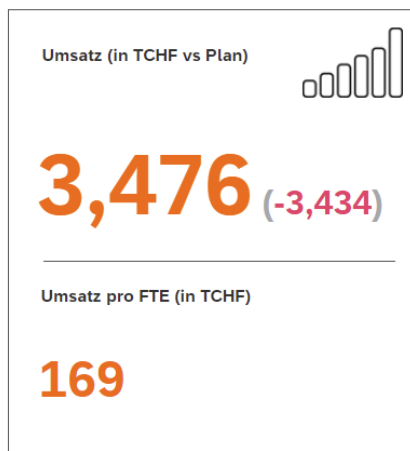
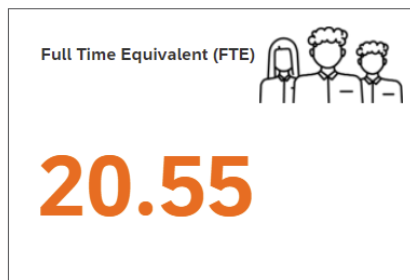
PROTIME COCKPIT – EINSTIEG (SAC)



PROTIME COCKPIT



ÜBERSICHT



▼ ☒ Consulting

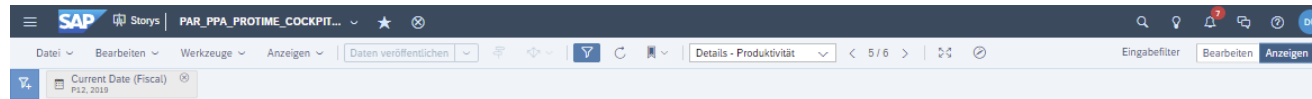
- ☒ Consulting
- ☒ Logistics Consulting
- ☒ Accounting & Finance Cons
- ☒ Business Intelligence Con
- ☒ Development Consulting
- ☒ Human Capital Management

Rückschau Aktuelle Periode

☒ Laufendes Jahr ⓘ

☐ 11 Periode (P12, 2019) ⓘ

PROTIME COCKPIT – BSP. PRODUKTIVITÄT



PROTIME COCKPIT

process partner
Service Provider Excellence

Details - Produktivität

Produktivität

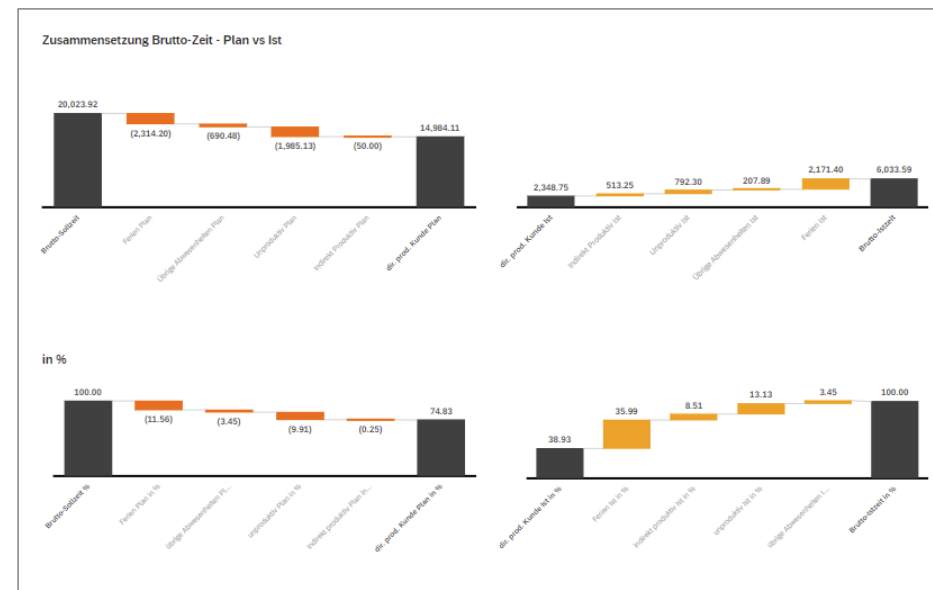
88%

Rückschau Aktuelle Periode

☐ Laufendes Jahr ⓘ

☒ 5 Periode (P12, 2019) ⓘ

- ☒ 50006701 (Consulting)
- ☒ 50006731 (Consulting)
- ☒ 50006732 (Logistics Consulting)
- ☒ 50006733 (Accounting & Finance Cons)
- ☒ 50009650 (Business Intelligence Con)
- ☒ 50006734 (Development Consulting)
- ☒ 50006735 (Human Capital Management)



[← ZURÜCK ZUR ÜBERSICHT](#)



KONTAKT

TORSTEN MÜLLER

HEAD OF ACCOUNTING AND CONTROLLING CONSULTING
PROCESS PARTNER AG

T +41 71 314 07 07

M +41 79 262 84 55

Mail Torsten.Mueller@ProcessPartner.ch

USABILITY & FIORI

MICHAEL ROTHMUND // 19. MAI 2022

 **process partner**
Service Provider Excellence



FIORI 3.0 LAUNCHPAD



Startseite ▾

Meine Startseite Ausschreibungen und Kontrakte ▾ Debitorenbuchhaltung ▾ Einkauf ▾ Hauptbuch ▾ Kundenretouren Vertriebsmitarbeiter im Innendienst ▾

Meine Apps

Meine Inbox
Alle Positionen



0

Sales Management
Overview



Procurement
Overview



Kunde - 360°-Sicht

ProGress
OverviewPage



Abfrage-Browser
Views durchsuchen



Kundenaufträge v...



172

Bilanz/GuV

ProGress Projektübersicht Analytical List Page

Debitorenposten bearbeiten

ENTERPRISE SEARCH



SAP Suche ▾

Alle ▼ provendia

Alle Faktura Kundenaufträge Projektdefinitionen Kunden

Ergebnisse (72)

Provendia AG 200050 | Kunde

Adresse: Pfingstweidweg 106	Ort: Zürich	Land: Schweiz	Geschäftspartner: 200050
Zusätzlicher Name: —	Region: Zürich	Postleitzahl: 8005	E-Mail: —
Suchbegriff: EMINEONAM	Kundenname: Provendia AG		

[Rückstellung für zweifelhafte Forderungen](#) [Bewertung zweifelhafter Forderungen](#) [Offene Posten zuordnen](#) [Kundenänderung beantragen](#) [Eingangszahlungen ausgleichen](#) ... ^

FK Samm. Dienstl. SD 70000437 | Faktura

Regulierer: 200050 - Provendia AG	Fakturadatum: 30.04.2022	Gesamtfakturastatus: A - Erledigt	Nettowert: 920,01 CHF
---	-----------------------------	--------------------------------------	--------------------------

FK Samm. Dienstl. SD 70000438 | Faktura

Regulierer: 200050 - Provendia AG	Fakturadatum: 30.04.2022	Gesamtfakturastatus: A - Erledigt	Nettowert: 2.659,98 CHF
---	-----------------------------	--------------------------------------	----------------------------



< **SAP** Debitorenposten bearbeiten ▾

Standard* ▾

Debitorenname: Buchungskreis: Status: * Offen am Stichtag:

2 Elemente Buchungskreis: Offene Posten 17.05.2022

Posten (36) Standard ▾

Einzelposten bearbeiten **Korrespondenz anlegen** Für Mahnu

☐	Debitorenname	Buchungs...	Ausglei...	Zuordnung	Buchungsbeleg
☒	200050	1000	✗		31.01.2020
☐	200050	1000	✗		31.01.2020
☐	200050	1000	✗		31.01.2020
☐	200050	1000	✗		31.01.2020
☐	200050	1000	✗		31.01.2020

< **SAP** korrespondenz anlegen ▾

Korrespondenzliste (1)

Korrespondenz 1

Buchungskreis: 1000 (Process Partner AG)

Korrespondenz:

Parameter PDF-Vorschau E-Mail-Vorschau

Buchungskreis: *

1000

Korrespondenz: *

SAP01 (Zahlungsmitteilung mit Einzelposten)

SAP02 (Zahlungsmitteilung ohne Einzelposten)

SAP03 (Zahlungsmitteilung an Vertrieb)

SAP04 (Zahlungsmitteilung an Buchhaltung)

SAP05 (Zahlungsmitteilung an Rechtsabteilung)

SAP06 (Kontoauszug)

SAP08 (Offene-Posten-Liste)

KORRESPONDENZ ANLEGEN (KONTOAUSZUG)



Parameter PDF-Vorschau E-Mail-Vorschau



1 / 1 | - 73% + |



1

IDES Holding AG, Postfach 9999, D-99999 Mühlentadt

Provendia AG
Pfungstweidweg 106
8005 Zürich

Kontoauszug

Datum
17.05.2022
Unser Sachbearbeiter

Telefon

Telefax

Ihr Konto bei uns
200050

Kontoauszug vom 01.01.2022 bis 31.05.2022

Beleg- Nummer	Beleg- Datum	Vor- gang	Wäh- rung	Betrag	Ausgleich
Saldovortrag	01.01.2022		CHF	990,619.25	
0070000437	30.04.2022	RV	EUR	67,312.50	
0070000438	30.04.2022	RV	CHF	990.85	
			CHF	2,864.80	
Endsaldo	31.05.2022		CHF	994,474.90	
			EUR	67,312.50	

CUSTOMER 360



Kunde - 360°-Sicht ▾

Alle ▾

Suchen



Travidis AG

200070

[Ansprechpartner](#) [Vertriebsbereiche](#) [Offene Angebote](#) [Kundenaufträge](#) [Kontrakte](#) [Kundenretouren](#) [Gutschriftsanforderungen](#) [Lastschriftsanforderungen](#) [Verkaufslieferpläne](#)

Kundenaufträge (21)

Suchen



Kundenauftrag	Kundenreferenz	Wunschlieferdat...	Gesamtstatus	Nettowert	Belegdatum	Auftragsart	
50000142		31.03.2022	In Bearbeitung	15.000,00 CHF	18.02.2022	AU Projektauftrag SD (ZST1)	>
50000151		31.12.2022	offen	10.000,00 CHF	01.02.2022	AU Projektauftrag SD (ZST1)	>
50000149		31.03.2022	In Bearbeitung	10.000,00 CHF	01.02.2022	AU Projektauftrag SD (ZST1)	>
50000148		31.12.2022	Erledigt	7.000,00 CHF	01.02.2022	AU Projektauftrag SD (ZST1)	>
50000147		31.12.2022	offen	10.000,00 CHF	01.02.2022	AU Projektauftrag SD (ZST1)	>
50000146		31.12.2022	Nicht relevant	10.000,00 CHF	01.02.2022	AU Projektauftrag SD (ZST1)	>
50000144		31.03.2023	In Bearbeitung	15.000,00 CHF	01.01.2022	AU Projektauftrag SD (ZST1)	>
50000143		31.12.2024	Nicht relevant	17.000,00 CHF	01.01.2022	AU Projektauftrag SD (ZST1)	>

T-KONTEN DARSTELLUNG

< **SAP** Buchungsbelege anzeigen - In T-Konto-Sicht ▾ Alle ▾ Suchen

Standard* ▾

Buchungsbeleg:* Währungstyp: Buchungskreis:* Geschäftsjahr:* Ledger:

2 Elemente Buchungskreiswährung ▾ 1000 × ▾ 2019 × ▾ ZL ×

☒ Buchungsbelege: 2

Nach Anlagezeit sortiert - Aufsteigend

☒ Buchungsbeleg 70000190
Buchungskreis: 1000
Geschäftsjahr: 2019
Ledger: 0L
Anlegezeit: 31.10.2019, 12:44:09
Tag: 😊

☒ Buchungsbeleg 70000190
Buchungskreis: 1000
Geschäftsjahr: 2019
Ledger: ZL
Anlegezeit: 31.10.2019, 12:44:09
Tag: 😊

Auswirkung auf das Rechnungswesen

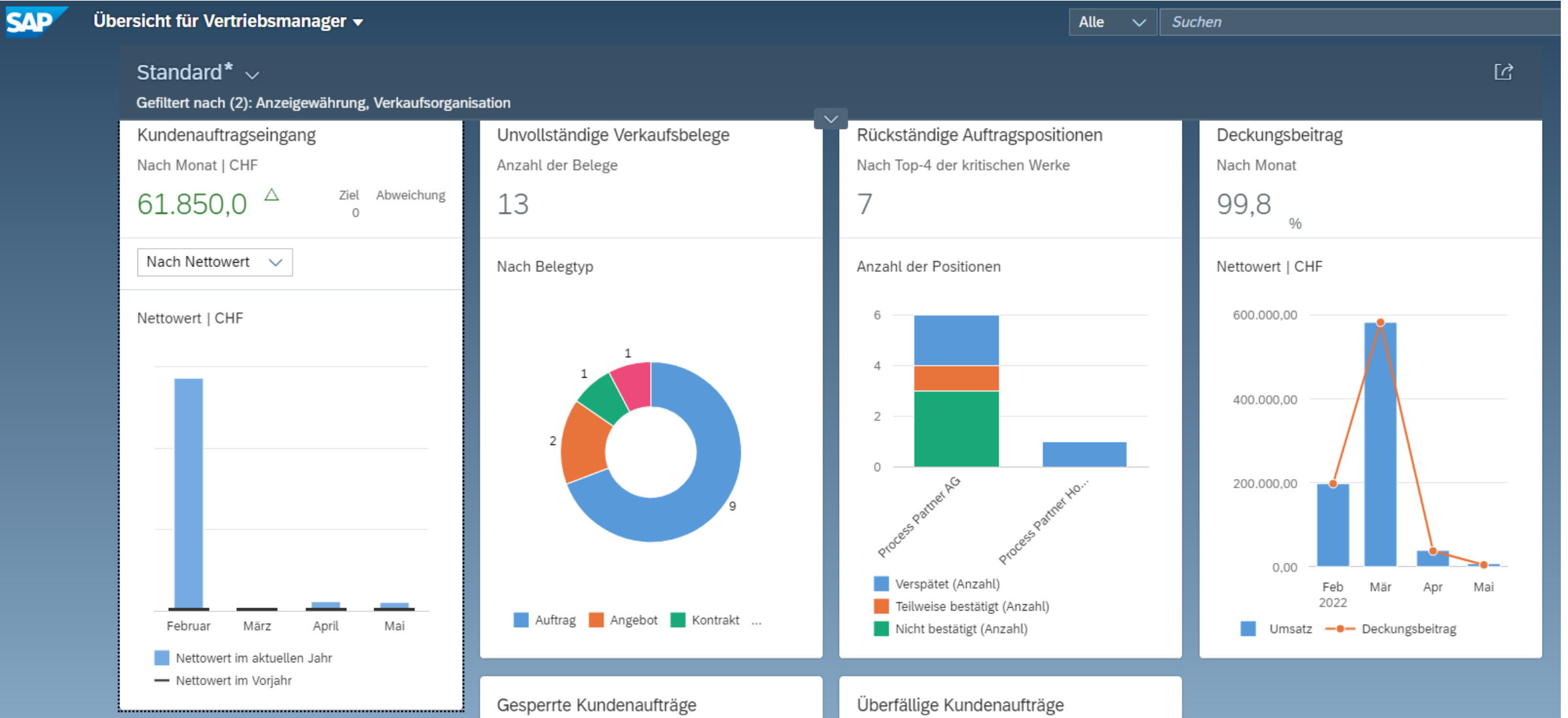
Bestandskonten

11000 Ford. Schweiz 1000/0L/2019	Soll: 9.693,00 CHF
Soll	Haben
9.693,00 CHF Buchungsbeleg: 70000190 Buchungsdatum: 31.10.2019	

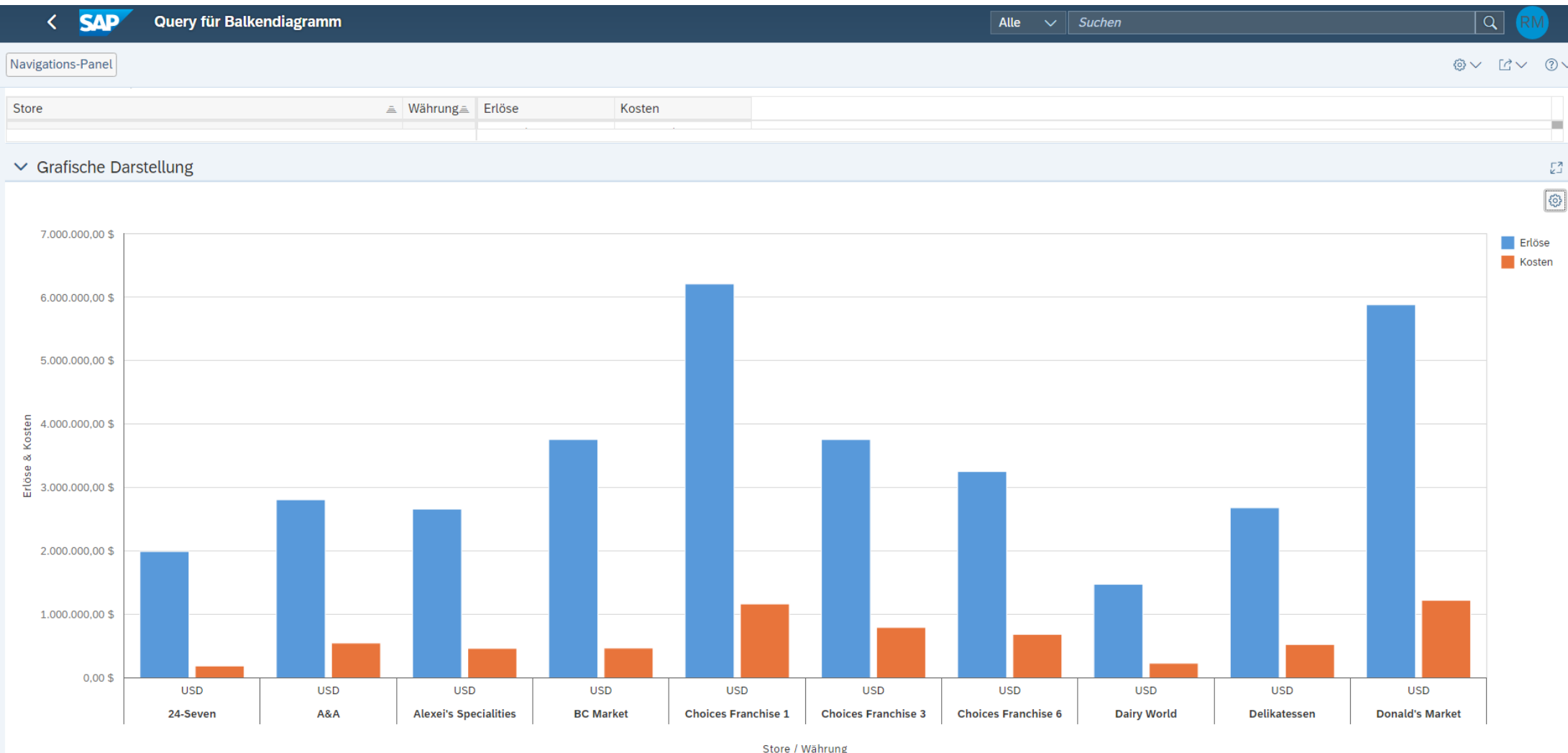
22000 MwSt 1000/0L/2019	Haben: 693,00 CHF
Soll	Haben
	693,00 CHF Buchungsbeleg: 70000190 Buchungsdatum: 31.10.2019

22000 MwSt 1000/ZL/2019	Haben: 693,00 CHF
-------------------------------	-------------------

SALES MANAGEMENT OVERVIEW



QUERYBROWSER - GRAFISCH



QUERYBROWSER - EXCEPTIONS

SAP ProTime: Auswertung für /PPA/T_A03								
Alle Suchen								
Navigations-Panel								
Variablen								
Standard * Gefiltert nach (1): Sprachenschlüssel								
Datenanalyse								
<Kein Bookmark geladen> Filter Sortieren Hierarchie Aufriss Anzeigen Kennzahlen Summen								
NAMEX	Menge	Tarif	Kosten	Bewertung VP	Erf. Menge	Nettopreis MA	Nettowert MA	Freig.
Actelion Pharma Schweiz AG Allschwil	41,75	100,00 CHF	4.175,00 CHF	0,00 CHF	41,75	0,00 CHF	0,00 CHF	
AppleBag AG Zürich	213,00	*	6.300,00 CHF	0,00 CHF	64,00	0,00 CHF	0,00 CHF	
Bergbahnen AG St.Gallen	8,00	*	800,00 CHF	0,00 CHF	8,00	0,00 CHF	0,00 CHF	
Consulting Park GmbH St. Gallen	182,25	*	7.277,50 CHF	0,00 CHF	141,25	0,00 CHF	0,00 CHF	
Deposit AG Zürich	83,75	*	6.350,00 CHF	0,00 CHF	58,25	0,00 CHF	0,00 CHF	
E-Werk AG Ettenhausen	294,10	*	16.160,00 CHF	0,00 CHF	19,00	0,00 CHF	0,00 CHF	
Esprit Consulting GmbH Beratungen aller Art St. Gallen	333.465.111,93	*	1.262.111,24 CHF	0,00 CHF	12.955,96	0,00 CHF	0,00 CHF	
Financial Fine AG Wil	243.755,69	*	1.793.324,00 CHF	0,00 CHF	18.620,74	0,00 CHF	0,00 CHF	
Humpel & Pumpel St. Gallen	1.679,35	*	52.749,50 CHF	0,00 CHF	727,80	0,00 CHF	0,00 CHF	
Innosuisse Schweizerische Agentur für Bern	69,00	100,00 CHF	2.500,00 CHF	0,00 CHF	0,00	0,00 CHF	0,00 CHF	
One for All AG Deutschland	28,00	150,00 CHF	750,00 CHF	0,00 CHF	0,00	0,00 CHF	0,00 CHF	
Process Partner AG Schweiz	240.697,39	*	*	0,00 CHF	10.079,70	0,00 CHF	0,00 CHF	
Prosecco Consulting St. Gallen	259,75	*	17.975,00 CHF	0,00 CHF	180,75	0,00 CHF	0,00 CHF	
Provendia AG Zürich	16.397,50	*	98.767,25 CHF	0,00 CHF	3.146,04	0,00 CHF	0,00 CHF	
Salary AG Schweiz	104,33	100,00 CHF	433,00 CHF	0,00 CHF	0,00	0,00 CHF	0,00 CHF	
Softbrain GmbH St. Gallen	386.975,20	*	928.912,50 CHF	0,00 CHF	11.970,50	0,00 CHF	0,00 CHF	
Travidis AG Zürich	532,55	*	33.250,00 CHF	0,00 CHF	254,75	0,00 CHF	0,00 CHF	
#	1.901,00	*	1.725,00 CHF	0,00 CHF	0,00	0,00 CHF	0,00 CHF	



KONTAKT

MICHAEL ROTHMUND

CEO
PROCESS PARTNER AG

T +41 71 314 07 07

M +41 79 615 66 19

Mail Michael.Rothmund@ProcessPartner.ch

DISCLAIMER



Die Informationen in diesen Unterlagen sind vertraulich und dürfen nicht ohne vorherige schriftliche Genehmigung durch All for One Group SE bekannt gegeben werden. Alle Texte, Bilder und Grafiken unterliegen dem Urheberrecht und anderen Gesetzen zum Schutz des geistigen Eigentums. Alle Rechte an diesen Unterlagen sind der All for One Group SE vorbehalten.

All for One Group SE stellt diese Unterlagen ohne jegliche Verpflichtung, Gewährleistung oder Garantie, weder ausdrücklich noch stillschweigend, zur Verfügung. All for One Group SE übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Irrtümer in diesem Dokument, es sei denn, derartige Schäden beruhen auf Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Der Inhalt dieser Unterlagen kann von All for One Group SE jederzeit geändert werden. Diese Unterlagen dienen ausschliesslich informativen Zwecken und dürfen in keinen Vertrag aufgenommen, für Handelszwecke weiterverwendet oder an Dritte weitergegeben werden, soweit sie nicht für eine solche Verwendung gekennzeichnet sind oder eine vorherige schriftliche Genehmigung von All for One Group SE vorliegt.



VIELEN
DANK!

[ProcessPartner.ch](https://www.ProcessPartner.ch)